

# HALBJAHRESBERICHT 2021

## 2 KONZERN-ZWISCHENLAGEBERICHT

- 2 Grundlagen
- 2 Wirtschaftsbericht
- 13 Prognose, Chancen und Risiken

## 14 VERKÜRZTER KONZERN-ZWISCHENABSCHLUSS

- 14 Gewinn-und-Verlust-Rechnung
- 15 Gesamtergebnisrechnung
- 16 Bilanz
- 17 Kapitalflussrechnung
- 19 Eigenkapitalveränderungsrechnung
- 20 Ausgewählte erläuternde Anhangangaben
- 28 Versicherung der gesetzlichen Vertreter
- 29 Bescheinigung nach prüferischer Durchsicht

### Ausgewählte Kennzahlen

		H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Umsatz <sup>1</sup>	MIO €	31.401	38.333	22,1	15.937	19.473	22,2
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	MIO €	1.504	3.994	>100	912	2.083	>100
Umsatzrendite <sup>2</sup>	%	4,8	10,4	–	5,7	10,7	–
Gewinn nach Kapitalkosten (EAC)	MIO €	163	2.630	>100	243	1.394	>100
Konzernperiodenergebnis <sup>3</sup>	MIO €	826	2.482	>100	525	1.292	>100
Free Cashflow	MIO €	196	2.102	>100	605	919	51,9
Nettofinanzverschuldung <sup>4</sup>	MIO €	12.928	13.343	3,2	–	–	–
Ergebnis je Aktie <sup>5</sup>	€	0,67	2,01	>100	0,43	1,05	>100
Zahl der Mitarbeiter <sup>6</sup>		540.184	568.537	5,2	–	–	–

<sup>1</sup> Vorjahreswerte angepasst, <sup>2</sup> EBIT ÷ Umsatz <sup>3</sup> Nach Abzug von nicht beherrschenden Anteilen <sup>4</sup> Vorjahreswert zum Stichtag 31. Dezember <sup>5</sup> Unverwässert <sup>6</sup> Kopfzahl am Ende des Berichtszeitraums, mit Auszubildenden

# GRUNDLAGEN

## Organisatorische Veränderungen

Im Berichtszeitraum gab es keine organisatorischen Änderungen, die von wesentlicher Bedeutung für die Struktur des Konzerns waren.

Im März 2021 wurden das Mandat und der Vertrag von John Pearson als Mitglied des Vorstands bis Dezember 2026 verlängert. Im Juni 2021 folgten die Verlängerungen der Vorstandsmandate von Dr. Tobias Meyer bis März 2027 und von Melanie Kreis bis Mai 2027.

## Forschung und Entwicklung

Da der Konzern als Dienstleistungsunternehmen keine Forschung und Entwicklung im engeren Sinne betreibt, ist über nennenswerte Aufwendungen nicht zu berichten.

# WIRTSCHAFTSBERICHT

## Rahmenbedingungen

Im zweiten Quartal 2021 befanden sich die meisten Industrieländer in einem konjunkturellen Aufschwung, der durch sukzessive Lockerungen pandemiebedingter Restriktionen ermöglicht wurde. Die Erholung begann je nach Pandemielage und Impffortschritt in den einzelnen Ländern zu unterschiedlichen Zeitpunkten.

Dienstleistungen profitierten am meisten von den Lockerungen. Das verarbeitende Gewerbe wurde hingegen durch Engpässe bei den Lieferketten teilweise ausgebremst, unter anderem bei Computerchips und Baumaterialien.

Asiatische Länder, allen voran China, führten die wirtschaftliche Erholung an, auch wenn die Lieferkettenprobleme das dortige Wachstum negativ beeinflussten.

In den USA übertraf das annualisierte Wachstum im ersten Halbjahr 2021 die 7%-Marke, getrieben durch rasche Impffortschritte, starke fiskalische Impulse und eine weiterhin sehr lockere Geldpolitik.

Im Euroraum beschleunigte sich die wirtschaftliche Aktivität, ermöglicht durch die stufenweise Rücknahme der pandemiebedingten Restriktionen. Die Lockerungen trieben vor allem den privaten Konsum an, auch weil den Konsumenten zuvor angesammelte Ersparnisse unmittelbar zur Verfügung standen. Anfang Juli kündigte zudem die Europäische Zentralbank an, fortan ein symmetrisches Inflationsziel von 2 % anzupeilen sowie klimapolitische Aspekte in ihre geldpolitischen Überlegungen einfließen zu lassen.

In Deutschland gestattete die dritte Pandemiewelle erst ab Mitte Mai Lockerungen. Allerdings hatte die Industrie in den ersten Monaten des Jahres schon überdurchschnittlich vom Anziehen des globalen Welthandels profitiert, wodurch die erneute Rezession im ersten Quartal schwächer ausfiel, als es aufgrund des Lockdowns zwischen Dezember und April zu erwarten gewesen wäre. Im Juni stieg der ifo-Geschäftsklimaindex auf den höchsten Wert seit November 2018.

## Wesentliche Ereignisse

Auch in der ersten Hälfte des Jahres 2021 blieb unser Geschäftsverlauf deutlich beeinflusst von der COVID-19-Pandemie. Nach den ersten Lockerungen haben sich die Sendungsmengen im B2B-Bereich weltweit spürbar erholt, während sich die B2C-Sendungsmengen über dem Vorjahresniveau bewegten, was zu einer hohen Auslastung unserer Netzwerke geführt hat. Bei der Bewältigung dieser Sendungsmengen sind unsere Mitarbeiter nach wie vor erschwerten Bedingungen ausgesetzt. Um ihre hohe Einsatzbereitschaft zu würdigen, hat der Vorstand Anfang Juli einen zweiten COVID-Sonderbonus von je 300 € beschlossen, der im dritten Quartal aufwandswirksam verbucht und im vierten Quartal ausgezahlt wird.

Im Einklang mit unserer Finanzstrategie hat der Vorstand zudem ein Aktienrückkaufprogramm mit einer maximalen Laufzeit bis zu einem Jahr über 1 MRD € beschlossen. Im Berichtszeitraum wurden Aktien für rund 200 MIO € zurückerworben. Für rund 300 MIO € besteht eine vertragliche Verpflichtung zum weiteren Rückkauf.

## Ertragslage

### Portfolio unverändert

Unser Portfolio hat sich im Berichtszeitraum nicht wesentlich geändert.

### Ausgewählte Kennzahlen zur Ertragslage

		H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
Umsatz <sup>1</sup>	MIO €	31.401	38.333	15.937	19.473
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	MIO €	1.504	3.994	912	2.083
Umsatzrendite <sup>2</sup>	%	4,8	10,4	5,7	10,7
Gewinn nach Kapitalkosten (EAC)	MIO €	163	2.630	243	1.394
Konzernperiodenergebnis <sup>3</sup>	MIO €	826	2.482	525	1.292
Ergebnis je Aktie <sup>4</sup>	€	0,67	2,01	0,43	1,05

<sup>1</sup> Vorjahreswerte angepasst,  Anhang, Textziffer 4 <sup>2</sup> EBIT ÷ Umsatz <sup>3</sup> Nach Abzug von nicht beherrschenden Anteilen <sup>4</sup> Unverwässert

### Konzernumsatz steigt um 22 %

Im ersten Halbjahr 2021 stieg der Konzernumsatz deutlich von 31.401 MIO € auf 38.333 MIO €, obwohl Währungseffekte ihn um 976 MIO € gemindert haben. 72,3 % des Umsatzes wurden im Ausland erwirtschaftet (Vorjahr: 69,7 %). Im zweiten Quartal stieg der Umsatz von 15.937 MIO € auf 19.473 MIO €, ebenfalls verringert um negative Währungseffekte in Höhe von 389 MIO €.

Die sonstigen betrieblichen Erträge lagen mit 942 MIO € leicht unter dem Vorjahresniveau (971 MIO €).

### Materialaufwand spürbar erhöht

Der Materialaufwand stieg spürbar um 3.932 MIO € auf 19.799 MIO €, maßgeblich getrieben durch höhere Transportkosten infolge größerer Sendungsmengen in allen Divisionen sowie höhere Frachtraten im Unternehmensbereich Global Forwarding, Freight. Der Personalaufwand lag mit 11.678 MIO € um 726 MIO € über dem Niveau des Vorjahres,

wofür vor allem gestiegene Mitarbeiterzahlen verantwortlich waren. Die Abschreibungen fielen mit 1.883 MIO € um 80 MIO € geringer aus als im Vorjahr, das Sondereffekte aus der Neuausrichtung der StreetScooter-Aktivitäten sowie Abschreibungen im Unternehmensbereich Supply Chain infolge der Lockdown-Maßnahmen enthalten hatte. Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen lagen mit 2.153 MIO € nahezu auf dem Niveau des Vorjahres (2.191 MIO €). Das Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen verbesserte sich deutlich von –32 MIO € im Vorjahr auf 44 MIO € im Berichtszeitraum: Im Vorjahr war eine Abschreibung unserer Beteiligung an der französischen Relais Colis SAS enthalten, während im Berichtszeitraum im Wesentlichen Erträge im Zusammenhang mit dem Börsengang einer At-Equity-Beteiligung anfielen,  Anhang, Textziffer 10.

### Konzern-EBIT verbessert sich um rund 166 %

Das Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT) verbesserte sich im ersten Halbjahr 2021 um 2.490 MIO € auf 3.994 MIO €. Das Finanzergebnis fiel mit –319 MIO € leicht schlechter aus als im Vorjahr (–306 MIO €). Das Ergebnis vor Ertragsteuern stieg deutlich um 2.477 MIO € auf 3.675 MIO €. Die Ertragsteuern stiegen auch aufgrund einer höheren Steuerquote um 741 MIO € auf 1.029 MIO €.

### Konzernperiodenergebnis fast verdreifacht

Das Konzernperiodenergebnis lag im ersten Halbjahr 2021 mit 2.646 MIO € um 1.736 MIO € deutlich über dem Vorjahreswert (910 MIO €). Davon stehen 2.482 MIO € den Aktionären der Deutsche Post AG und 164 MIO € den nicht beherrschenden Anteilseignern zu. Das Ergebnis je Aktie verbesserte sich: unverwässert von 0,67 € auf 2,01 €, verwässert von 0,66 € auf 1,96 €.

### Gewinn nach Kapitalkosten (EAC) deutlich verbessert

Das EAC erhöhte sich im ersten Halbjahr 2021 deutlich von 163 MIO € auf 2.630 MIO €, vor allem bedingt durch die gestiegene Ertragskraft des Unternehmens. Die kalkulatorischen Kapitalkosten erhöhten sich im Vergleich zum Vorjahreszeitraum nur moderat, besonders aufgrund von Investitionen in das Sachanlagevermögen der Unternehmensbereiche Express und Post & Paket Deutschland.

### EBIT after Asset Charge (EAC, Gewinn nach Kapitalkosten)

MIO €	H1 2020	H1 2021	+/- %
EBIT	1.504	3.994	>100
 Kapitalkosten	-1.341	-1.364	-1,7
 EAC	163	2.630	>100

## Finanzlage

### Ausgewählte Kennzahlen zur Finanzlage

MIO €	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
Liquide Mittel am 30. Juni	4.569	3.887	4.569	3.887
Veränderung flüssiger Mittel und Zahlungsmitteläquivalente	1.766	-630	2.012	-1.208
Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit	2.396	4.728	1.646	2.238
Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit	-1.655	-1.490	-1.114	-684
Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit	1.025	-3.868	1.480	-2.762

### Solide Liquidität

Die im [Geschäftsbericht 2020 ab Seite 32](#) dargestellten Grundsätze und Ziele des Finanzmanagements werden als Teil unserer Finanzstrategie unverändert verfolgt.

Die Steuerungsgröße FFO to Debt ist im ersten Halbjahr 2021 verglichen mit dem Stand am 31. Dezember 2020 stark gestiegen. Die Finanzmittel aus dem operativen Geschäft haben sich deutlich erhöht, was im Wesentlichen auf dem Anstieg des operativen Cashflow vor Veränderung des kurzfristigen Nettovermögens beruht. Die Anpassung auf Pensionen ist signifikant zurückgegangen, vor allem da sich die Pensionsverpflichtungen durch die Veränderung der Diskontierungssätze erheblich reduziert haben. Der Stand der liquiden Mittel ist gut und spiegelt die sehr gute Entwicklung des operativen Cashflow wider.

### FFO to Debt

MIO €	1. Jan. bis 31. Dez. 2020	1. Juli 2020 bis 30. Juni 2021
Operativer Cashflow vor Veränderung des kurzfristigen Nettovermögens	8.103	10.000
+ Erhaltene Zinsen	67	63
- Gezahlte Zinsen	556	548
+ Anpassung auf Pensionen	97	48
<b>= Finanzmittel aus dem operativen Geschäft (Funds from Operations, FFO)</b>	<b>7.711</b>	<b>9.563</b>
Berichtete Finanzschulden <sup>1</sup>	19.098	19.197
- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten <sup>1</sup>	54	13
+ Anpassung auf Pensionen <sup>1</sup>	5.826	4.019
- Verfügbare liquide Mittel <sup>1,2</sup>	4.350	3.569
<b>= Verschuldung (Debt)</b>	<b>20.520</b>	<b>19.634</b>
<b>FFO to Debt (%)</b>	<b>37,6</b>	<b>48,7</b>

<sup>1</sup> Zum Stichtag 31. Dezember 2020 bzw. 30. Juni 2021

<sup>2</sup> Ausgewiesene flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente sowie jederzeit kündbare Investment Funds abzüglich operativ gebundener flüssiger Mittel

Unsere Kreditwürdigkeit wird von den Rating-Agenturen Fitch Ratings und Moody's Investors Service unverändert gegenüber dem im [Geschäftsbericht 2020 auf Seite 34](#) geschilderten Stand eingestuft und prognostiziert. Angesichts unserer soliden Liquidität wurde die fünfjährige syndizierte Kreditlinie mit einem Gesamtvolumen von 2 MRD € im Berichtszeitraum nicht in Anspruch genommen. Zum 30. Juni 2021 verfügte der Konzern über flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente in Höhe von 3,9 MRD €.

### Investitionen für erworbene Vermögenswerte über Vorjahresniveau

Die Investitionen in erworbene Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte (ohne Firmenwerte) beliefen sich im ersten Halbjahr 2021 auf 1.377 MIO € (Vorjahr: 935 MIO €). Weitere Investitionen in die Erneuerung der interkontinentalen Express-Flugzeugflotte wurden wie geplant vorgenommen. In diesem Zusammenhang wurden im ersten Halbjahr drei Boeing-777-Frachtflugzeuge ausgeliefert und Anzahlungen für weitere acht Boeing-777-Frachtflugzeuge geleistet. Teilweise entfielen diese Investitionen auf Nutzungsrechte, [Anhang, Textziffer 12](#). Wie sich die Investitionen in Anlageklassen sowie nach Divisionen und Regionen aufteilen, zeigen wir im [Anhang, Textziffer 12 und 16](#).

### Mittel aus operativer Geschäftstätigkeit nahezu verdoppelt

Der Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit stieg im ersten Halbjahr 2021 im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 2.332 MIO € auf 4.728 MIO €, vor allem durch den starken Anstieg des EBIT. Die Veränderung der Rückstellungen entwickelte sich von 87 MIO € auf -78 MIO €. Das Vorjahr enthielt Rückstellungsbildungen im Zusammenhang mit der Neuausrichtung der StreetScooter-Flotte. Die Ertragsteuerzahlungen stiegen von 325 MIO € auf 544 MIO €. Der

Mittelabfluss aus der Veränderung des Working Capital sank hingegen um 435 MIO € auf 480 MIO €.

Der Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit lag mit 1.490 MIO € unter dem Vorjahresniveau (1.655 MIO €). Der weitere Ausbau unserer Netzwerke ließ die Auszahlungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte von 1.056 MIO € auf 1.429 MIO € steigen. Dagegen gab es im Vorjahr mit 682 MIO € höhere Auszahlungen für kurzfristige finanzielle Vermögenswerte, da wir vermehrt in Geldmarktfonds investiert hatten (Berichtszeitraum: 145 MIO €).

Der Free Cashflow verbesserte sich deutlich von 196 MIO € auf 2.102 MIO €, vor allem weil der Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit stark gestiegen ist.

Aus der Finanzierungstätigkeit ergab sich ein Mittelabfluss von 3.868 MIO € gegenüber einem Mittelzufluss von 1.025 MIO € im Vorjahr, in dem wir insgesamt drei Anleihen mit einem Gesamtvolumen von 2,2 MRD € begeben hatten. Im Berichtszeitraum haben wir eine Anleihe über 750 MIO € zurückgezahlt. Daneben ist die Dividende für das Geschäftsjahr 2019 erst im dritten Quartal 2020 ausgezahlt worden, nachdem die Hauptversammlung auf den 27. August 2020 verschoben worden war. Die gestiegene Dividende für das Geschäftsjahr 2020 in Höhe von 1.673 MIO € wurde wieder turnusgemäß im zweiten Quartal 2021 ausgezahlt. Vor allem das angelaufene Aktienrückkaufprogramm ließ den Erwerb eigener Anteile von 45 MIO € auf 313 MIO € steigen. Der Bestand an flüssigen Mitteln und Zahlungsmitteläquivalenten ist im Vergleich zum 31. Dezember 2020 von 4.482 MIO € auf 3.887 MIO € gesunken.

### Ermittlung des Free Cashflow

MIO €	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
<b>Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit</b>	<b>2.396</b>	<b>4.728</b>	<b>1.646</b>	<b>2.238</b>
Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	42	56	16	19
Erwerb von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	-1.056	-1.429	-459	-725
<b>Zahlungsmittelabfluss aus der Veränderung von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten</b>	<b>-1.014</b>	<b>-1.373</b>	<b>-443</b>	<b>-706</b>
Abgänge von Tochterunternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten	4	3	4	3
Erwerb von nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen und anderen Beteiligungen	-13	-2	-8	0
<b>Zahlungsmittelabfluss/-zufluss aus Akquisitionen/Desinvestitionen</b>	<b>-9</b>	<b>1</b>	<b>-4</b>	<b>3</b>
Einzahlungen aus Leasingforderungen	12	14	6	7
Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-950	-1.033	-468	-491
Zinsen für Leasingverbindlichkeiten	-202	-186	-100	-92
<b>Zahlungsmittelabfluss aus Leasing</b>	<b>-1.140</b>	<b>-1.205</b>	<b>-562</b>	<b>-576</b>
Erhaltene Zinsen	37	33	19	18
Gezahlte Zinsen	-74	-82	-51	-58
<b>Nettozinszahlungen</b>	<b>-37</b>	<b>-49</b>	<b>-32</b>	<b>-40</b>
<b>Free Cashflow</b>	<b>196</b>	<b>2.102</b>	<b>605</b>	<b>919</b>

## Vermögenslage

### Ausgewählte Kennzahlen zur Vermögenslage

		31. Dez. 2020	30. Juni 2021
Eigenkapitalquote (Equity Ratio)	%	25,5	28,5
Nettofinanzverschuldung	MIO €	12.928	13.343
Net Interest Cover <sup>1</sup>		6,3	17,0
Net Gearing	%	47,9	44,8

<sup>1</sup> Im ersten Halbjahr

### Konzernbilanzsumme erhöht

Zum 30. Juni 2021 lag die Bilanzsumme des Konzerns mit 57.691 MIO € um 2.384 MIO € über dem Stand zum 31. Dezember 2020 (55.307 MIO €).

Auf der Aktivseite stiegen die langfristigen Vermögenswerte von 37.046 MIO € auf 38.281 MIO €. Die immateriellen Vermögenswerte erhöhten sich vor allem aufgrund positiver Wechselkurseffekte bei den Firmenwerten um 171 MIO € auf 11.829 MIO €. Das Sachanlagevermögen nahm um 847 MIO € auf 22.854 MIO € zu, da Investitionen und positive Währungseffekte Abschreibungen und Abgänge übertrafen. Die sonstigen langfristigen Vermögenswerte stiegen spürbar um 566 MIO € auf 726 MIO €, weil versicherungsmathematische Gewinne das Pensionsvermögen erhöhten. Die kurzfristigen Vermögenswerte stiegen um 1.149 MIO € auf 19.410 MIO €. Die kurzfristigen finanziellen Vermögenswerte vermehrten sich von 1.315 MIO € auf 1.519 MIO €, weil wir finanzielle Mittel in Geldmarktfonds angelegt haben. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen nahmen von 8.985 MIO €

auf 10.089 MIO € merklich zu. Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte stiegen um 298 MIO € auf 3.113 MIO €. Darin enthalten ist die Abgrenzung des im Voraus bezahlten Jahresbeitrags für die Beamtenpensionen an die Bundesanstalt für Post und Telekommunikation, die zum Bilanzstichtag 173 MIO € betrug. Dagegen sanken die flüssigen Mittel und Zahlungsmitteläquivalente um 595 MIO € auf 3.887 MIO €.

Auf der Passivseite lag das den Aktionären der AG zustehende Eigenkapital mit 16.008 MIO € über dem Niveau zum 31. Dezember 2020 (13.777 MIO €). Es wurde durch das Konzernperiodenergebnis, Neubewertungen der Pensionsrückstellungen und Währungseffekte positiv beeinflusst, hingegen durch die gezahlte Dividende und das Aktienrückkaufprogramm verringert. Vor allem höhere Zinsen ließen die Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen um 1.252 MIO € auf 4.583 MIO € sinken. Die Finanzschulden lagen mit 19.197 MIO € leicht über dem Niveau zum Jahresende (19.098 MIO €). Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen stiegen von 7.309 MIO € auf 7.663 MIO €. Die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten stiegen spürbar um 551 MIO € auf 5.686 MIO €, vor allem weil die personalbezogenen Verbindlichkeiten zugenommen haben.

### Nettofinanzverschuldung steigt auf 13.343 MIO €

Unsere Nettofinanzverschuldung ist von 12.928 MIO € zum 31. Dezember 2020 auf 13.343 MIO € zum 30. Juni 2021 gestiegen. Die Eigenkapitalquote lag mit 28,5 % über dem Wert zum 31. Dezember 2020 (25,5 %). Die Kennzahl Net Interest Cover stieg von 6,3 auf 17,0. Das Net Gearing belief sich zum 30. Juni 2021 auf 44,8 %.

### Nettofinanzverschuldung

MIO €	31. Dez. 2020	30. Juni 2021
Langfristige Finanzschulden	15.833	15.697
+ Kurzfristige Finanzschulden	2.893	3.053
= <b>Finanzschulden<sup>1</sup></b>	<b>18.726</b>	<b>18.750</b>
- Flüssige Mittel und Zahlungsmittel- äquivalente	4.482	3.887
- Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	1.315	1.519
- Positiver Marktwert langfristiger Finanzderivate <sup>2</sup>	1	1
= <b>Finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>5.798</b>	<b>5.407</b>
<b>Nettofinanzverschuldung</b>	<b>12.928</b>	<b>13.343</b>

<sup>1</sup> Abzüglich Finanzschulden mit operativem Charakter

<sup>2</sup> In der Bilanz ausgewiesen unter den langfristigen finanziellen Vermögenswerten

## Unternehmensbereiche

### EXPRESS

#### Kennzahlen Express

MIO €	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Umsatz	8.667	11.451	32,1	4.517	5.952	31,8
davon Europe	3.674	4.887	33,0	1.799	2.504	39,2
Americas	1.814	2.379	31,1	905	1.244	37,5
Asia Pacific	3.270	4.157	27,1	1.808	2.170	20,0
MEA (Middle East and Africa)	587	669	14,0	273	336	23,1
Konsolidierung/Sonstiges	-678	-641	5,5	-268	-302	-12,7
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	958	2.138	>100	565	1.177	>100
Umsatzrendite (%) <sup>1</sup>	11,1	18,7	-	12,5	19,8	-
Operativer Cashflow	1.735	2.884	66,2	1.052	1.443	37,2

<sup>1</sup> EBIT ÷ Umsatz

#### Express: Umsatz nach Produkten

MIO € je Tag <sup>1</sup>	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Time Definite International (TDI)	51,4	71,0	38,1	53,5	73,9	38,1
Time Definite Domestic (TDD)	4,7	5,9	25,5	4,8	5,8	20,8

<sup>1</sup> Zur besseren Vergleichbarkeit werden die Produktumsätze zu einheitlichen Währungskursen umgerechnet. Diese Umsätze liegen auch der gewichteten Ermittlung der Arbeitstage zugrunde.

#### Express: Volumina nach Produkten

Tausend Stück je Tag	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Time Definite International (TDI)	989	1.218	23,2	1.024	1.231	20,2
Time Definite Domestic (TDD)	578	669	15,7	624	644	3,2

#### Umsätze im internationalen Geschäft wachsen weiterhin stark

Der Umsatz im Unternehmensbereich stieg im ersten Halbjahr 2021 um 32,1 % auf 11.451 MIO €. Dabei fielen negative Währungseffekte in Höhe von 406 MIO € an, ohne die der Umsatz um 36,8 % wuchs. Hierin schlägt sich auch nieder, dass die Treibstoffzuschläge in allen Regionen höher als im Vorjahr ausfielen. Ohne Währungseffekte und Treibstoffzuschläge wuchs der Umsatz im Halbjahr um 33,6 %. In beiden Produktbereichen stiegen die täglichen Umsätze und Sendungsvolumina im Berichtszeitraum weiterhin stark an.

#### TDI-Sendungen in der Region Europe deutlich verbessert

Der in der Region Europe erzielte Umsatz erhöhte sich im ersten Halbjahr um 33,0 % auf 4.887 MIO €. Darin enthalten waren negative Währungseffekte in Höhe von 43 MIO €, ohne die der Umsatz um 34,2 % wuchs. Im Produktbereich TDI verbesserten sich die täglichen Umsätze um 40,1 %. Die täglichen TDI-Sendungsvolumina erhöhten sich um 25,0 %. Im zweiten Quartal stiegen die Umsätze der internationalen Sendungen je Tag um 46,5 % und die Sendungsvolumina um 23,6 %.

#### Operatives Geschäft in der Region Americas legt weiter zu

In der Region Americas erhöhte sich der Umsatz im ersten Halbjahr um 31,1 % auf 2.379 MIO €. Darin enthalten waren negative Währungseffekte in Höhe von 141 MIO €, ohne die der Umsatz um 38,9 % wuchs. Die TDI-Sendungen pro Tag stiegen verglichen mit dem Vorjahr um 34,9 %. Die täglichen Umsätze legten um 50,0 % zu. Im zweiten Quartal verbesserten sich die Sendungsvolumina um 36,7 % und die Umsätze der internationalen Sendungen je Tag um 58,4 %.

### Umsatzwachstum auch in der Region Asia Pacific

In der Region Asia Pacific verbesserte sich der Umsatz im ersten Halbjahr um 27,1 % auf 4.157 MIO €. Darin enthalten waren negative Währungseffekte in Höhe von 118 MIO €, ohne die der Umsatz um 30,7 % stieg. Im TDI-Bereich stiegen die täglichen Umsätze um 32,5 % und die Volumina um 16,8 %. Im zweiten Quartal betrugen die entsprechenden Zuwächse 24,4 % und 9,8 %.

### Zweistellige Wachstumsraten in der Region MEA

In der Region MEA (Middle East and Africa) stieg der Umsatz im ersten Halbjahr um 14,0 % auf 669 MIO €. Darin enthalten waren negative Währungseffekte in Höhe von 46 MIO €, ohne die der Umsatz um 21,8 % wuchs. Die täglichen TDI-Umsätze verbesserten sich um 32,3 % und die täglichen Volumina um 20,7 %. Im zweiten Quartal erhöhten sich die Umsätze der internationalen Sendungen je Tag um 41,7 % und die Sendungsvolumina um 19,0 %.

### EBIT mehr als verdoppelt

Im ersten Halbjahr 2021 verbesserte sich das EBIT für den Unternehmensbereich um 123,2 % auf 2.138 MIO €. Die Umsatzrendite erhöhte sich von 11,1 % auf 18,7 % im Berichtszeitraum. Im zweiten Quartal verbesserte sich das EBIT um 108,3 % auf 1.177 MIO €.

## GLOBAL FORWARDING, FREIGHT

### Kennzahlen Global Forwarding, Freight

MIO €	H1 2020 angepasst <sup>1</sup>	H1 2021	+/- %	Q2 2020 angepasst <sup>1</sup>	Q2 2021	+/- %
Umsatz	7.721	9.987	29,3	4.139	5.235	26,5
davon Global Forwarding	5.664	7.616	34,5	3.164	4.026	27,2
Freight	2.114	2.433	15,1	1.003	1.240	23,6
Konsolidierung/Sonstiges	-57	-62	-8,8	-28	-31	-10,7
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	264	528	100,0	190	312	64,2
Umsatzrendite (%) <sup>2</sup>	3,4	5,3	-	4,6	6,0	-
Operativer Cashflow	-40	291	>100	52	179	>100

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte durch Umgliederungen, [Anhang, Textziffer 4](#)

<sup>2</sup> EBIT ÷ Umsatz

### Umsatzzuwächse durch sich erholenden Welthandel

Der Umsatz im Unternehmensbereich stieg im ersten Halbjahr 2021 um 29,3 % auf 9.987 MIO €. Ohne negative Währungseffekte in Höhe von 277 MIO € lag der Umsatz um 32,9 % über dem Vorjahresniveau. Im zweiten Quartal 2021 überstieg der Umsatz den Vorjahreswert um 26,5 %. Im Geschäftsfeld Global Forwarding stieg der Umsatz im

ersten Halbjahr um 34,5 % auf 7.616 MIO €. Lässt man negative Währungseffekte in Höhe von 280 MIO € unberücksichtigt, betrug der Anstieg 39,4 %. Das Bruttoergebnis des Geschäftsfeldes Global Forwarding lag mit 1.496 MIO € im ersten Halbjahr ebenfalls über dem Vorjahresniveau von 1.263 MIO €.

### Global Forwarding: Umsatz

MIO €	H1 2020 angepasst <sup>1</sup>	H1 2021	+/- %	Q2 2020 angepasst <sup>1</sup>	Q2 2021	+/- %
Luftfracht	2.975	3.824	28,5	1.820	1.984	9,0
Seefracht	1.703	2.749	61,4	862	1.494	73,3
Sonstiges	986	1.043	5,8	482	548	13,7
<b>Gesamt</b>	<b>5.664</b>	<b>7.616</b>	<b>34,5</b>	<b>3.164</b>	<b>4.026</b>	<b>27,2</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte durch Umgliederungen, [Anhang, Textziffer 4](#)

**Global Forwarding: Volumina**

Tausend		H1 2020 angepasst <sup>1</sup>	H1 2021	+/- %	Q2 2020 angepasst <sup>1</sup>	Q2 2021	+/- %
Luftfracht Export	Tonnen	799	1.011	26,5	381	517	35,7
Seefracht	TEU <sup>2</sup>	1.355	1.551	14,5	653	787	20,5

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte durch Umgliederungen,  **Anhang, Textziffer 4**

<sup>2</sup> Twenty-foot Equivalent Unit (20-Fuß-Container-Einheit)

**Erhöhtes Bruttoergebnis in der Luft- und in der Seefracht**

In der Luftfracht verzeichneten wir im ersten Halbjahr 2021 einen Volumenanstieg um 26,5 %, vor allem durch den sich erholenden Warenhandel in einigen Regionen. Zuwächse wurden insbesondere in Asien und den USA erzielt. Gleichzeitig blieb die verfügbare Marktkapazität durch den eingeschränkten Passagierflugverkehr auf weiterhin niedrigem Niveau, was zu nach wie vor deutlich erhöhten Frachtraten führte. Daher überstieg unser Umsatz mit Luftfracht im ersten Halbjahr das Vorjahresniveau um 28,5 %. Das Bruttoergebnis verbesserte sich um 8,3 %. Im zweiten Quartal 2021 stieg der Umsatz mit Luftfracht um 9,0 %. Das Bruttoergebnis blieb 4,1 % hinter dem sehr hohen Vorjahresniveau zurück.

Die in der Seefracht transportierten Volumina lagen im ersten Halbjahr 2021 um 14,5 % über dem Vorjahresniveau. Grund dafür war ebenfalls der sich erholende Welthan-

del, insbesondere von Asien nach Nordamerika und nach Europa. Die Kapazitätssituation hat sich im Vorjahresvergleich nochmals verschärft. Unser Umsatz mit Seefracht stieg im ersten Halbjahr signifikant um 61,4 %; das Bruttoergebnis verbesserte sich um 60,7 %. Im zweiten Quartal 2021 betrug die entsprechenden Zuwächse 73,3 % bzw. 76,8 %.

**Umsatz im europäischen Landverkehrsgeschäft legt zu**

Im Geschäftsfeld Freight stieg der Umsatz im ersten Halbjahr 2021 um 15,1 % auf 2.433 MIO €, dabei fielen positive Währungseffekte in Höhe von 3 MIO € an. Wesentlicher Grund für den Volumenanstieg um 13,7 % ist die wirtschaftliche Erholung in weiten Teilen Europas sowie die dadurch gesteigerte Transportnachfrage. Das Bruttoergebnis des Geschäftsfeldes stieg um 14,1 % auf 630 MIO €. Im zweiten Quartal wuchs der Umsatz im Vorjahresvergleich um 23,6 %, die Volumina stiegen um 16,7 %.

**Ergebnissituation weiter verbessert**

Das EBIT für den Unternehmensbereich stieg im ersten Halbjahr 2021 von 264 MIO € auf 528 MIO €. Bei einer EBIT-Marge von 5,3 % entspricht das EBIT dabei 24,8 % des Bruttoergebnisses. Im zweiten Quartal stieg das EBIT von 190 MIO € auf 312 MIO €.

## SUPPLY CHAIN

### Kennzahlen Supply Chain

MIO €	H1 2020 angepasst <sup>1</sup>	H1 2021	+/- %	Q2 2020 angepasst <sup>1</sup>	Q2 2021	+/- %
Umsatz	5.965	6.556	9,9	2.733	3.315	21,3
davon EMEA (Europe, Middle East and Africa)	2.915	3.142	7,8	1.272	1.609	26,5
Americas	2.186	2.443	11,8	1.042	1.217	16,8
Asia Pacific	868	986	13,6	420	497	18,3
Konsolidierung/Sonstiges	-4	-15	<-100	-1	-8	<-100
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	138	365	>100	33	198	>100
Umsatzrendite (%) <sup>2</sup>	2,3	5,6	-	1,2	6,0	-
Operativer Cashflow	88	384	>100	117	143	22,2

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte durch Umgliederungen,  **Anhang, Textziffer 4**

<sup>2</sup> EBIT ÷ Umsatz

### Umsatzwachstum übersteigt Normalisierung der Geschäftsaktivitäten

Der Umsatz im Unternehmensbereich stieg im ersten Halbjahr 2021 um 9,9 % auf 6.556 MIO €. Ohne negative Währungseffekte in Höhe von 202 MIO € lag der Umsatz um 13,3 % höher als im Vorjahr. Das Umsatzwachstum zeigte sich dabei in allen Regionen und schneller, als es die Normalisierung der Geschäftsaktivitäten erwarten ließ.

Dies ist unter anderem auf wachsendes E-Commerce-Geschäft sowie beschleunigte Neugeschäftszuwächse zurückzuführen. Das größte Wachstum erzielten die Sektoren Life Sciences & Healthcare, Auto-mobility und Retail. Im zweiten Quartal 2021 wuchs der Umsatz um 21,3 % auf 3.315 MIO €.

### Supply Chain: Umsatz nach Sektoren und Regionen, H1 2021

**Gesamtumsatz: 6.556 MIO €**

davon Retail	28 %
Consumer	22 %
Auto-mobility	14 %
Technology	13 %
Life Sciences & Healthcare	12 %
Engineering & Manufacturing	6 %
Others	5 %
davon Europe/Middle East/Africa/Consolidation	48 %
Americas	37 %
Asia Pacific	15 %

### Neugeschäft im Wert von 559 MIO € abgeschlossen

Im ersten Halbjahr 2021 wurden im Unternehmensbereich mit Neu- und Bestandskunden zusätzliche Verträge im Wert von 559 MIO € (Umsatz auf Jahresbasis) abgeschlossen. Der größte Teil des Neugeschäfts entfiel auf die Sektoren Life Sciences & Healthcare, Consumer und Retail. Das E-Commerce-Geschäft nimmt im Neugeschäft einen wesentlichen Anteil ein. Die annualisierte Vertragsverlängerungsrate blieb konstant hoch.

### Ergebnis wächst deutlich

Das EBIT für den Unternehmensbereich stieg im ersten Halbjahr 2021 auf 365 MIO € (Vorjahr: 138 MIO €). Das Vorjahr enthielt einmalige Sonderbelastungen in Höhe von 62 MIO €, die durch Lockdown-Maßnahmen ausgelöst worden waren. Zum Ergebniswachstum im Berichtszeitraum trugen die positive Umsatzentwicklung, Produktivitätssteigerungen sowie kontinuierliche Digitalisierungsinitiativen bei. Im zweiten Quartal 2021 betrug das Ergebnis für den Unternehmensbereich 198 MIO € (Vorjahr: 33 MIO €). Die EBIT-Marge für das Halbjahr lag bei 5,6 % und damit erheblich über dem bereinigten vorpandemischen Wert.

## ECOMMERCE SOLUTIONS

### Kennzahlen eCommerce Solutions

MIO €	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Umsatz	2.158	2.888	33,8	1.162	1.434	23,4
davon Americas	702	984	40,2	405	499	23,2
Europe	1.208	1.573	30,2	638	779	22,1
Asia	251	336	33,9	120	159	32,5
Sonstiges/Konsolidierung	-3	-5	-66,7	-1	-3	<-100
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	7	233	>100	1	116	>100
Umsatzrendite (%) <sup>1</sup>	0,3	8,1	-	0,1	8,1	-
Operativer Cashflow	173	405	>100	88	175	98,9

<sup>1</sup> EBIT ÷ Umsatz

### Umsatzplus in allen Regionen

Der im Unternehmensbereich erzielte Umsatz überstieg im ersten Halbjahr 2021 mit 2.888 MIO € den Vorjahreswert um 33,8 %. Der deutliche Umsatzzanstieg in den Regionen ist auf steigende Volumina im B2C-Geschäft zurückzuführen. Ohne negative Währungseffekte in Höhe von 101 MIO € stieg der Umsatz insgesamt um 38,5 % gegenüber dem Vorjahr. Im zweiten Quartal 2021 erhöhte sich der Umsatz im Unternehmensbereich um 23,4 % auf 1.434 MIO €.

### EBIT verbessert sich deutlich gegenüber Vorjahr

Das EBIT für den Unternehmensbereich verbesserte sich im ersten Halbjahr 2021 deutlich auf 233 MIO € (Vorjahr: 7 MIO €). Dazu haben vor allem die gestiegenen Umsätze im B2C-Geschäft sowie striktes Kostenmanagement beigetragen. Das Vorjahr enthielt eine einmalige Sonderabschreibung in Höhe von 30 MIO €, die durch Lockdown-Maßnahmen im zweiten Quartal ausgelöst worden war. Im zweiten Quartal 2021 belief sich das EBIT auf 116 MIO € (Vorjahr: 1 MIO €). Die EBIT-Marge für das Halbjahr lag bei 8,1 %.

## POST & PAKET DEUTSCHLAND

### Kennzahlen Post & Paket Deutschland

MIO €	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Umsatz	7.837	8.719	11,3	3.878	4.164	7,4
davon Post Deutschland	3.925	3.872	-1,4	1.800	1.838	2,1
Paket Deutschland	2.738	3.506	28,0	1.480	1.686	13,9
International	1.111	1.292	16,3	571	617	8,1
Sonstiges/Konsolidierung	63	49	-22,2	27	23	-14,8
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	598	871	45,7	264	315	19,3
Umsatzrendite (%) <sup>1</sup>	7,6	10,0	-	6,8	7,6	-
Operativer Cashflow	685	1.105	61,3	456	494	8,3

<sup>1</sup> EBIT ÷ Umsatz

### Umsatz übersteigt Vorjahresniveau

Im ersten Halbjahr 2021 überstieg der Umsatz im Unternehmensbereich mit 8.719 MIO € den Vorjahreswert um 11,3 %, besonders getrieben durch das weiterhin starke Wachstum im deutschen Paketgeschäft. Im zweiten Quar-

tal erhöhte sich der Umsatz verglichen mit dem Vorjahreszeitraum um 7,4 %.

**Differenzierte Entwicklung in den Geschäftsfeldern**

Im Bereich Brief Kommunikation blieben Umsatz und Volumina vor allem aufgrund elektronischer Substitution erwartungsgemäß insgesamt rückläufig.

Nachdem im Bereich Dialog Marketing zu Jahresbeginn pandemiebedingt noch Rückgänge zu verzeichnen waren, stiegen die Umsätze mit Werbesendungen im zweiten Quartal gegenüber dem Vorjahr mit zunehmender Lockerung der Einschränkungen wieder. Jedoch konnte der Zuwachs im zweiten Quartal die pandemiebedingten Rückgänge des ersten Quartals nicht völlig ausgleichen.

Im deutschen Paketgeschäft hielt das starke Wachstum an. Die von der Bundesregierung im ersten Halbjahr 2021 über Monate verordneten Einschränkungen im stationären Handel und die daraus resultierende Verlagerung zum Online-Einkauf trugen maßgeblich zu diesem

Wachstum bei. Auch nach der schrittweisen Öffnung des Einzelhandels im Verlauf des zweiten Quartals hielt das Wachstum an, wenn auch nicht mehr auf dem Niveau der vorangegangenen Monate. Der Umsatz überstieg im ersten Halbjahr 2021 den des Vorjahres insgesamt um 28,0 %.

Das Importgeschäft wurde im Berichtszeitraum bei steigenden Umsätzen gegenüber dem Vorjahr maßgeblich durch Veränderungen in der Sendungsstruktur geprägt. Der Anteil an Dokumentensendungen nahm weiter ab, die Bedeutung warentragender Sendungen stieg hingegen. Der Export von Waren und Dokumenten nach Europa und in den Rest der Welt entwickelte sich unterschiedlich: Während die Sendungsmenge an Dokumenten weiter sank, wuchs die Anzahl warentragender Sendungen vor allem in europäische Zielländer.

**EBIT verbessert sich im Halbjahr deutlich**

Das EBIT für den Unternehmensbereich verbesserte sich im ersten Halbjahr 2021 deutlich um 45,7 % auf 871 MIO €. Dazu haben vor allem die gestiegenen Mengen und Umsätze im Paketgeschäft sowie striktes Kostenmanagement beigetragen. Dagegen verzeichneten wir in den Bereichen Brief Kommunikation und Dialog Marketing mengenbedingte Umsatzverluste. Im zweiten Quartal 2021 stieg das EBIT für den Unternehmensbereich um 19,3 % auf 315 MIO €.

**Nichtfinanzielle Ziele**

Am 22. März 2021 haben wir die Eckdaten unseres überarbeiteten Nachhaltigkeitsfahrplans vorgestellt, mit dem wir unsere ESG-Initiativen beschleunigen werden. Wesentliches Element ist ein neues Klimaschutzziel, das eine absolute Reduktion der Treibhausgasemissionen bis 2030 anstrebt. Hierfür sind zusätzliche Ausgaben für grüne Technologien in Höhe von circa 7 MRD € bis 2030 vorgesehen. Ergänzend werden ab 2022 ESG-Kriterien in der variablen Vorstandsvergütung verankert.

Kontinuierlich arbeiten wir an der Umsetzung unseres Nachhaltigkeitsfahrplans. Aufgrund der positiven Geschäftsentwicklung in allen Unternehmensbereichen und des damit teilweise signifikant gestiegenen Transportvolumens erwarten wir zurzeit jedoch für das Berichtsjahr einen merklichen Anstieg der Treibhausgasemissionen im Vergleich zum Vorjahr. Dieser Emissionsanstieg in der Anfangsphase unseres Mittelfristhorizontes – vor dem Einsetzen der Reduktion – ist in unserer Planung enthalten. Wir bestätigen unser Ziel, die Treibhausgasemissionen bei weiterem Geschäftswachstum auf unter 29 MIO Tonnen bis 2030 zu senken.

**Post & Paket Deutschland: Umsatz**

MIO €	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Post Deutschland	3.925	3.872	-1,4	1.800	1.838	2,1
davon Brief Kommunikation	2.721	2.694	-1,0	1.258	1.252	-0,5
Dialog Marketing	853	824	-3,4	370	411	11,1
Sonstiges/Konsolidierung Post Deutschland	351	354	0,9	172	175	1,7
Paket Deutschland	2.738	3.506	28,0	1.480	1.686	13,9

**Post & Paket Deutschland: Absatz**

MIO Stück	H1 2020	H1 2021	+/- %	Q2 2020	Q2 2021	+/- %
Post Deutschland <sup>1</sup>	6.923	6.748	-2,5	3.077	3.267	6,2
davon Brief Kommunikation	3.177	3.130	-1,5	1.411	1.410	-0,1
Dialog Marketing	3.242	3.135	-3,3	1.408	1.597	13,4
Paket Deutschland <sup>2</sup>	749	946	26,3	403	457	13,4

<sup>1</sup> Q1 2021 angepasst auf 3.481 MIO Stück von 3.399 MIO Stück

<sup>2</sup> Ohne internationale Sendungen

# PROGNOSE, CHANCEN UND RISIKEN

## Künftige Rahmenbedingungen

Ungeachtet bestehender Risiken durch Virusmutationen sollte der inzwischen erreichte Impffortschritt in den meisten Industrieländern dafür sorgen, dass der globale Aufschwung im zweiten Halbjahr 2021 anhält. IHS Markit erwartet ein Wachstum der Weltwirtschaft von 5,8 % und der IWF prognostiziert einen Anstieg des Welthandelsvolumens um 8,4 %, der den Rückgang im Vorjahr ungefähr ausgleicht. Das größte Risiko für den gegenwärtigen Ausblick besteht in Virusmutationen, die erneute Lockdowns nach sich ziehen könnten. Andererseits könnte die Entdeckung wirksamer Medikamente der wirtschaftlichen Erholung zusätzlichen Schwung verleihen.

Für den Rest des Jahres ist keine Zunahme von interkontinentalen Transportkapazitäten zu erwarten.

In China dürfte das Bruttoinlandsprodukt besonders stark wachsen (IHS: 8,5 %; IWF: 8,4 %), während Japan hinter dem globalen Durchschnitt zurückbleiben dürfte (IHS: 2,4 %; IWF: 3,3 %).

In den USA sollte das Wirtschaftswachstum überdurchschnittlich sein (IHS: 6,6 %; IWF: 6,4 %). Im Euroraum wird aufgrund der im Vergleich deutlich geringeren fiskalischen Impulse ein weniger dynamischer Aufschwung erwartet (IHS: 5,0 %; IWF: 4,4 %).

In Deutschland dürfte der Wirtschaftsaufschwung im dritten Quartal an Kraft gewinnen, angetrieben von privatem Konsum und insbesondere Dienstleistungen. Industrieproduktion und Exporte sollten ebenfalls wachsen.

Aufgrund des späteren Beginns des Aufschwungs wird ein etwas unterdurchschnittliches deutsches BIP-Wachstum für 2021 prognostiziert (IHS: 3,8 %; IWF: 3,6 %; Sachverständigenrat: 3,1 %).

## Prognose

In Erwartung unverändert hoher Sendungsmengen und einer verbesserten Effizienz hat der Vorstand in seiner Sitzung am 7. Juli 2021 den kurz- und mittelfristigen Ergebnisausblick angehoben.

Das Konzern-EBIT für das laufende Geschäftsjahr wird angesichts der starken Ergebnisdynamik nun bei mehr als 7,0 MRD € erwartet. Darin enthalten ist ein zusätzlicher Personalaufwand von insgesamt rund 200 MIO € für den beschlossenen COVID-Sonderbonus.

Dabei erwarten wir für die DHL-Unternehmensbereiche insgesamt ein EBIT von 5,7 bis 5,8 MRD €. Zur erhöhten Prognose bei DHL tragen alle vier DHL-Divisionen bei. Im Unternehmensbereich Post & Paket Deutschland gehen wir von einem EBIT von 1,7 bis 1,8 MRD € aus. Der Ergebnisbeitrag der Group Functions wird unverändert voraussichtlich bei rund –0,4 MRD € liegen.

Für das Gesamtjahr 2021 prognostiziert der Konzern nun einen Free Cashflow von mehr als 3,2 MRD €. Die Investitionen (ohne Leasing) für das Jahr 2021 werden bei rund 3,9 MRD € erwartet.

Der mittelfristige Ausblick für das Konzern-EBIT im Jahr 2023 wurde auf mehr als 7,4 MRD € angehoben. Der kumulierte Free Cashflow für die Jahre 2021 bis 2023 wird unverändert bei rund 9 MRD € erwartet. Für den gleichen Zeitraum werden die kumulierten Investitionen (ohne Leasing) weiterhin in Höhe von rund 11 MRD € prognostiziert.

## Chancen und Risiken

Die Auswirkungen von COVID-19 stellen insgesamt nun eine Chance von hoher Bedeutung dar.

Der Gesetzgeber hat durch eine im März 2021 in Kraft getretene Änderung des Postgesetzes den formalen Mangel der Rechtsgrundlage für die Entgeltgenehmigung für die Jahre 2016 bis 2018 beseitigt, so dass die bisherige Regulierungspraxis weitestgehend fortgeführt werden kann. Etwaige für die Deutsche Post negative Auswirkungen der vorliegenden Urteile sowie laufender Klageverfahren können dennoch weiterhin nicht ausgeschlossen werden und stellen weiterhin ein Risiko von mittlerer Bedeutung dar.

Die Änderung des Zollkodex der EU, gemäß der seit dem 1. Juli 2021 auch für Einfuhrsendungen aus Drittstaaten mit einem Wert von unter 22 € nun Einfuhrumsatzsteuer erhoben wird, schätzen wir nun als Risiko mittlerer Bedeutung ein.

In der Gesamtwirkung aller Währungseffekte für den Konzern erwarten wir eine Chance mittlerer Bedeutung.

Darüber hinaus hat sich die im  **Geschäftsbericht 2020 ab Seite 60** dargestellte Chancen- und Risikosituation des Konzerns im ersten Halbjahr 2021 nicht wesentlich verändert. Aus dem konzernweiten Früherkennungssystem wie auch nach Einschätzung des Konzernvorstands waren im aktuellen Jahr keine Risiken absehbar, die einzeln oder in ihrer Gesamtheit den Fortbestand des Konzerns gefährden. Diese drohen auch nicht in absehbarer Zukunft.

Soweit der Konzern-Zwischenlagebericht auf Inhalte von Internetseiten verweist, sind diese Inhalte nicht Bestandteil des Konzern-Zwischenlageberichts.

# GEWINN-UND-VERLUST-RECHNUNG

## 1. Januar bis 30. Juni

MIO €	Textziffer	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
Umsatzerlöse <sup>1</sup>	5	31.401	38.333	15.937	19.473
Sonstige betriebliche Erträge	6	971	942	549	528
Bestandsveränderungen und aktivierte Eigenleistungen	7	137	188	117	151
Materialaufwand <sup>1</sup>		-15.867	-19.799	-8.180	-10.216
Personalaufwand		-10.952	-11.678	-5.424	-5.840
Abschreibungen	8	-1.963	-1.883	-942	-953
Sonstige betriebliche Aufwendungen	9	-2.191	-2.153	-1.114	-1.104
Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen	10	-32	44	-31	44
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)</b>		<b>1.504</b>	<b>3.994</b>	<b>912</b>	<b>2.083</b>
Finanzerträge		141	75	56	45
Finanzaufwendungen		-416	-373	-209	-195
Fremdwährungsergebnis		-31	-21	-2	-15
<b>Finanzergebnis</b>		<b>-306</b>	<b>-319</b>	<b>-155</b>	<b>-165</b>
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>		<b>1.198</b>	<b>3.675</b>	<b>757</b>	<b>1.918</b>
Ertragsteuern		-288	-1.029	-182	-537
<b>Konzernperiodenergebnis</b>		<b>910</b>	<b>2.646</b>	<b>575</b>	<b>1.381</b>
davon entfielen auf Aktionäre der Deutsche Post AG		826	2.482	525	1.292
davon entfielen auf nicht beherrschende Anteile		84	164	50	89
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (€)	11	0,67	2,01	0,43	1,05
Verwässertes Ergebnis je Aktie (€)	11	0,66	1,96	0,42	1,02

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte,  Textziffer 4

# GESAMTERGEBNISRECHNUNG

## 1. Januar bis 30. Juni

MIO €	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
<b>Konzernperiodenergebnis</b>	<b>910</b>	<b>2.646</b>	<b>575</b>	<b>1.381</b>
<b>Posten, die nicht in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b>				
Veränderung durch Neubewertungen der Nettopensionsrückstellungen	-387	1.731	-488	286
Eigenkapitalinstrumente ohne Umgliederung	-11	12	-1	9
Sonstige Veränderungen in Gewinnrücklagen	0	0	0	0
Ertragsteuern auf sonstiges Ergebnis	71	-173	58	-104
Anteil nach der Equity-Methode bilanzierter Unternehmen am sonstigen Ergebnis (nach Steuern)	0	0	0	0
<b>Gesamt (nach Steuern)</b>	<b>-327</b>	<b>1.570</b>	<b>-431</b>	<b>191</b>
<b>Posten, die anschließend möglicherweise in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b>				
<b>Hedge-Rücklagen</b>				
Veränderungen aus nicht realisierten Gewinnen und Verlusten	19	22	20	11
Veränderungen aus realisierten Gewinnen und Verlusten	-10	1	-5	-3
<b>Währungsumrechnungsrücklage</b>				
Veränderungen aus nicht realisierten Gewinnen und Verlusten	-369	375	-221	-105
Veränderungen aus realisierten Gewinnen und Verlusten	0	0	0	0
Ertragsteuern auf sonstiges Ergebnis	-2	-6	-4	-2
Anteil nach der Equity-Methode bilanzierter Unternehmen am sonstigen Ergebnis (nach Steuern)	-1	1	-2	-2
<b>Gesamt (nach Steuern)</b>	<b>-363</b>	<b>393</b>	<b>-212</b>	<b>-101</b>
<b>Sonstiges Ergebnis (nach Steuern)</b>	<b>-690</b>	<b>1.963</b>	<b>-643</b>	<b>90</b>
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>220</b>	<b>4.609</b>	<b>-68</b>	<b>1.471</b>
davon entfielen auf Aktionäre der Deutsche Post AG	141	4.434	-114	1.382
davon entfielen auf nicht beherrschende Anteile	79	175	46	89

# BILANZ

MIO €	Textziffer	31. Dez. 2020	30. Juni 2021
<b>AKTIVA</b>			
Immaterielle Vermögenswerte	12	11.658	11.829
Sachanlagen	12	22.007	22.854
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien		12	10
Beteiligungen an nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen		73	120
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	13	746	834
Sonstige langfristige Vermögenswerte		160	726
Aktive latente Steuern		2.390	1.908
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>		<b>37.046</b>	<b>38.281</b>
Vorräte		439	573
Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	13	1.315	1.519
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		8.985	10.089
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte		2.815	3.113
Ertragsteueransprüche		209	216
Flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente		4.482	3.887
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte		16	13
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>		<b>18.261</b>	<b>19.410</b>
<b>SUMME AKTIVA</b>		<b>55.307</b>	<b>57.691</b>

	Textziffer	31. Dez. 2020	30. Juni 2021
<b>PASSIVA</b>			
Gezeichnetes Kapital	14	1.239	1.235
Kapitalrücklage	15	3.519	3.510
Andere Rücklagen		-1.666	-1.271
Gewinnrücklagen	15	10.685	12.534
Aktionären der Deutsche Post AG zuzuordnendes Eigenkapital		<b>13.777</b>	<b>16.008</b>
Nicht beherrschende Anteile		301	449
<b>Eigenkapital</b>		<b>14.078</b>	<b>16.457</b>
Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen		5.835	4.583
Passive latente Steuern		36	85
Sonstige langfristige Rückstellungen		1.790	1.863
Langfristige Finanzschulden		15.851	15.720
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten		328	317
<b>Langfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten</b>		<b>23.840</b>	<b>22.568</b>
Kurzfristige Rückstellungen		1.080	1.126
Kurzfristige Finanzschulden		3.247	3.477
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		7.309	7.663
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten		5.135	5.686
Ertragsteuerverpflichtungen		611	714
Verbindlichkeiten im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten		7	0
<b>Kurzfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten</b>		<b>17.389</b>	<b>18.666</b>
<b>SUMME PASSIVA</b>		<b>55.307</b>	<b>57.691</b>

# KAPITALFLUSSRECHNUNG

## 1. Januar bis 30. Juni

MIO €	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
Konzernperiodenergebnis	910	2.646	575	1.381
Ertragsteuern	288	1.029	182	537
Finanzergebnis	306	319	155	165
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)</b>	<b>1.504</b>	<b>3.994</b>	<b>912</b>	<b>2.083</b>
Abschreibungen	1.963	1.883	942	953
Ergebnis aus dem Abgang von langfristigen Vermögenswerten	37	8	11	6
Zahlungsunwirksame Erträge und Aufwendungen	78	-35	8	-56
Veränderung Rückstellungen	87	-78	113	-87
Veränderung sonstige langfristige Vermögenswerte und Verbindlichkeiten	-34	-20	-27	-4
Erhaltene Dividende	1	0	1	0
Ertragsteuerzahlungen	-325	-544	-157	-271
<b>Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit vor Änderung des kurzfristigen Nettovermögens</b>	<b>3.311</b>	<b>5.208</b>	<b>1.803</b>	<b>2.624</b>
<b>Veränderung von Posten der kurzfristigen Vermögenswerte und der Verbindlichkeiten</b>				
Vorräte	-13	-129	-97	-101
Forderungen und sonstige kurzfristige Vermögenswerte	-600	-1.312	27	-273
Verbindlichkeiten und sonstige Posten	-302	961	-87	-12
<b>Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit</b>	<b>2.396</b>	<b>4.728</b>	<b>1.646</b>	<b>2.238</b>
Tochterunternehmen und sonstige Geschäftseinheiten	4	3	4	3
Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	42	56	16	19
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte	20	20	7	8
Einzahlungen aus Abgängen von langfristigen Vermögenswerten	66	79	27	30
Tochterunternehmen und sonstige Geschäftseinheiten	0	0	0	0
Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	-1.056	-1.429	-459	-725
Nach der Equity-Methode bilanzierte Unternehmen und andere Beteiligungen	-13	-2	-8	0
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte	-7	-26	-2	-24
Auszahlungen für Investitionen in langfristige Vermögenswerte	-1.076	-1.457	-469	-749
Erhaltene Zinsen	37	33	19	18
Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	-682	-145	-691	17
<b>Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-1.655</b>	<b>-1.490</b>	<b>-1.114</b>	<b>-684</b>

	H1 2020	H1 2021	Q2 2020	Q2 2021
Aufnahme langfristiger Finanzschulden	2.440	130	2.284	130
Tilgung langfristiger Finanzschulden	-959	-1.808	-471	-507
Veränderung kurzfristiger Finanzschulden	-92	55	-134	-373
Sonstige Finanzierungstätigkeit	-21	36	-22	32
Auszahlungen für Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilen	-6	0	-2	0
An Aktionäre der Deutsche Post AG gezahlte Dividende	0	-1.673	0	-1.673
An nicht beherrschende Anteilseigner gezahlte Dividende	-16	-27	-9	-15
Erwerb eigener Anteile	-45	-313	-15	-206
Zinszahlungen	-276	-268	-151	-150
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>1.025</b>	<b>-3.868</b>	<b>1.480</b>	<b>-2.762</b>
<b>Zahlungswirksame Veränderung der flüssigen Mittel</b>	<b>1.766</b>	<b>-630</b>	<b>2.012</b>	<b>-1.208</b>
Einfluss von Wechselkursänderungen auf flüssige Mittel	-59	35	-21	-18
Konsolidierungskreisbedingte Veränderung des Finanzmittelbestandes	0	0	0	0
Flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente am Anfang der Berichtsperiode	2.862	4.482	2.578	5.113
<b>Flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Berichtsperiode</b>	<b>4.569</b>	<b>3.887</b>	<b>4.569</b>	<b>3.887</b>

# EIGENKAPITALVERÄNDERUNGSRECHNUNG

1. Januar bis 30. Juni

MIO €

			Andere Rücklagen			Gewinnrücklagen	Aktionären der Deutsche Post AG zuzuordnendes Eigenkapital	Nicht beherrschende Anteile	Eigenkapital gesamt
	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklage	Hedge-Rücklagen	Eigenkapitalinstrumente ohne Umgliederung	Währungsumrechnungsrücklage				
Stand 1. Januar 2020	1.236	3.482	-5	-22	-673	10.099	14.117	275	<b>14.392</b>
Dividende						0	0	-22	<b>-22</b>
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilen			0	0	-3	4	1	-7	<b>-6</b>
Konsolidierungskreisbedingte Veränderung der nicht beherrschenden Anteile							0	0	<b>0</b>
Kapitalerhöhung/-herabsetzung	1	-5				31	27	0	<b>27</b>
							<b>28</b>	<b>-29</b>	<b>-1</b>
<b>Gesamtergebnis</b>									
Konzernperiodenergebnis						826	826	84	<b>910</b>
Währungsumrechnungsdifferenzen					-365		-365	-5	<b>-370</b>
Veränderung durch Neubewertungen der Nettopensionsrückstellungen						-316	-316	0	<b>-316</b>
Übrige Veränderungen			7	-11		0	-4	0	<b>-4</b>
							<b>141</b>	<b>79</b>	<b>220</b>
<b>Stand 30. Juni 2020</b>	<b>1.237</b>	<b>3.477</b>	<b>2</b>	<b>-33</b>	<b>-1.041</b>	<b>10.644</b>	<b>14.286</b>	<b>325</b>	<b>14.611</b>
Stand 1. Januar 2021	1.239	3.519	-17	-27	-1.622	10.685	13.777	301	<b>14.078</b>
Dividende						-1.673	-1.673	-27	<b>-1.700</b>
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilen			0	0	0	0	0	0	<b>0</b>
Konsolidierungskreisbedingte Veränderung der nicht beherrschenden Anteile							0	0	<b>0</b>
Kapitalerhöhung/-herabsetzung	-4	-9				-517	-530	0	<b>-530</b>
							<b>-2.203</b>	<b>-27</b>	<b>-2.230</b>
<b>Gesamtergebnis</b>									
Konzernperiodenergebnis						2.482	2.482	164	<b>2.646</b>
Währungsumrechnungsdifferenzen					366		366	11	<b>377</b>
Veränderung durch Neubewertungen der Nettopensionsrückstellungen						1.557	1.557	0	<b>1.557</b>
Übrige Veränderungen			17	12		0	29	0	<b>29</b>
							<b>4.434</b>	<b>175</b>	<b>4.609</b>
<b>Stand 30. Juni 2021</b>	<b>1.235</b>	<b>3.510</b>	<b>0</b>	<b>-15</b>	<b>-1.256</b>	<b>12.534</b>	<b>16.008</b>	<b>449</b>	<b>16.457</b>

# AUSGEWÄHLTE ERLÄUTERENDE ANHANGANGABEN

## Unternehmensinformation

Die Deutsche Post AG ist eine börsennotierte Kapitalgesellschaft mit Sitz in Bonn, Deutschland. Der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss der Deutsche Post AG und ihrer Tochtergesellschaften umfasst den Zeitraum 1. Januar bis 30. Juni 2021 und wurde einer prüferischen Durchsicht unterzogen.

## Grundlagen und Methoden

### 1 Grundlagen der Rechnungslegung

Der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss zum 30. Juni 2021 wurde nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) und den diesbezüglichen Interpretationen des International Accounting Standards Board (IASB) für die Zwischenberichterstattung erstellt, wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind. Demzufolge enthält dieser Abschluss zum Zwischenbericht sämtliche Informationen und Anhangangaben, die gemäß IFRS für einen verkürzten Zwischenabschluss erforderlich sind.

Im Rahmen der Erstellung des verkürzten Konzern-Zwischenabschlusses gemäß IAS 34 muss der Vorstand Beurteilungen und Schätzungen vornehmen sowie Annahmen treffen, die die Anwendung von Rechnungslegungsgrundsätzen im Konzern und den Ausweis der Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie der Erträge und Aufwendungen beeinflussen. Die tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzungen abweichen. Die bisher im Geschäftsjahr 2021 erzielten Ergebnisse lassen nicht notwendigerweise Vorhersagen über die Entwicklung des weiteren Geschäftsverlaufs zu.

Die im verkürzten Konzern-Zwischenabschluss angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden basieren

grundsätzlich auf denselben, die dem Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2020 zugrunde lagen. Abweichungen hierzu bilden die seit dem Geschäftsjahr 2021 erstmals verpflichtend anzuwendenden neuen bzw. überarbeiteten internationalen Rechnungslegungsvorschriften nach IFRS, die jedoch keinen wesentlichen Einfluss auf den Konzern-Zwischenabschluss gehabt haben. Ausführliche Erläuterungen zu den Inhalten finden sich im [Geschäftsbericht 2020, Anhang, Textziffer 4 und 6](#).

Der Ertragsteueraufwand wurde in der Berichtsperiode auf Basis des Steuersatzes abgegrenzt, der für das gesamte Geschäftsjahr erwartet wird. Der Steuersatz für 2021 erhöhte sich, vor allem weil ein geringerer zusätzlicher Ansatz von latenten Steuern auf steuerliche Verlustvorträge aufgrund der Nutzung steuerlicher Verluste im Vergleich zum Vorjahr erwartet wird.

In der Berichterstattung wird auf eine separate Darstellung der Effekte aus der COVID-19-Pandemie verzichtet, sofern diese nicht eindeutig ermittelbar sind.

### 2 Konsolidierungskreis

Die folgende Tabelle gibt die Anzahl der zum Konsolidierungskreis der Deutsche Post AG gehörenden Unternehmen an:

#### Konsolidierungskreis

	31. Dez. 2020	30. Juni 2021
<b>Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen (Tochterunternehmen)</b>		
Inländisch	81	82
Ausländisch	633	631
<b>Anzahl der Unternehmen mit gemeinschaftlicher Tätigkeit</b>		
Inländisch	1	1
Ausländisch	0	0
<b>Anzahl der nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen</b>		
Inländisch	1	1
Ausländisch	17	16

Im ersten Halbjahr 2021 haben sich keine wesentlichen Änderungen im Konsolidierungskreis ergeben.

### 3 Wesentliche Geschäftsvorfälle

Folgender wesentlicher Geschäftsvorfall fand im ersten Halbjahr 2021 statt:

#### Aktienrückkauf von bis zu 1 MRD €

Der Vorstand der Deutsche Post AG hat im März 2021 beschlossen, ein Aktienrückkaufprogramm für bis zu 30 MIO Aktien zu einem Gesamtkaufpreis von bis zu 1 MRD € durchzuführen. Die zurückgekauften Aktien werden entweder eingezogen oder für die Bedienung von langfristigen Vergütungsprogrammen für Führungskräfte genutzt. Der Rückkauf über die Börse begann am 10. Mai 2021 und endet spätestens im März 2022. Das Aktienrückkaufprogramm erfolgt auf Grundlage der Ermächtigung der ordentlichen Hauptversammlung der Gesellschaft vom 6. Mai 2021, [Textziffer 14 und 15](#).

### 4 Anpassung von Vorjahreswerten

Seit Januar 2021 wird das zuvor teilweise im Segment Global Forwarding, Freight ausgewiesene Lead Logistics Provider (LLP) Geschäft im Unternehmensbereich Supply Chain gebündelt. Aufgrund einer Überprüfung bestimmter Kundenverträge im Rahmen dieses Übergangs wurde der Ausweis von Umsatz und Materialaufwand vereinheitlicht. Die Vorjahreszahlen wurden entsprechend angepasst.

#### Gewinn- und Verlust-Rechnung

MIO €			Angepasster Betrag
	Betrag	Anpassung	
<b>H1 2020</b>			
Umsatzerlöse	31.446	-45	<b>31.401</b>
Materialaufwand	-15.912	45	<b>-15.867</b>
<b>Q2 2020</b>			
Umsatzerlöse	15.959	-22	<b>15.937</b>
Materialaufwand	-8.202	22	<b>-8.180</b>

## Erläuterungen zur Gewinn- und-Verlust-Rechnung

### 5 Umsatzerlöse nach Geschäftsfeldern

MIO €	H1 2020	H1 2021
<b>Express</b>	<b>8.483</b>	<b>11.204</b>
<b>Global Forwarding, Freight<sup>1</sup></b>	<b>7.235</b>	<b>9.358</b>
Global Forwarding	5.554	7.473
Freight	1.681	1.885
<b>Supply Chain<sup>1</sup></b>	<b>5.926</b>	<b>6.501</b>
<b>eCommerce Solutions</b>	<b>2.094</b>	<b>2.824</b>
<b>Post &amp; Paket Deutschland</b>	<b>7.624</b>	<b>8.424</b>
Post Deutschland	3.912	3.851
Paket Deutschland	2.725	3.491
International	909	1.007
Sonstiges	78	75
<b>Group Functions</b>	<b>39</b>	<b>22</b>
<b>Umsatz gesamt</b>	<b>31.401</b>	<b>38.333</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreszahlen,  **Textziffer 4**

### 6 Sonstige betriebliche Erträge

MIO €	H1 2020	H1 2021
Erträge aus Währungsumrechnung	131	156
Versicherungserträge	133	142
Erträge aus der Neubewertung von Verbindlichkeiten	94	74
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	73	72
Erträge aus Operating-Lease-Verhältnissen	52	58
Zuschüsse	113	55
Erträge aus Vergütungen und Erstattungen	52	52
Erträge aus periodenfremden Abrechnungen	35	42
Erträge aus Sublease-Verhältnissen	32	36
Erträge aus dem Abgang von Vermögenswerten	20	21
Erträge aus Schadenersatz	16	13
Provisionserträge	28	11
Erträge aus Zahlungseingängen auf abgeschriebene Forderungen	8	10
Werterhöhungen Forderungen und sonstige Vermögenswerte	2	10
Erträge aus der Ausbuchung von Verbindlichkeiten	8	9
Erträge aus Derivaten	18	2
Übrige Erträge	156	179
<b>Gesamt</b>	<b>971</b>	<b>942</b>

Die Erträge aus dem Abgang von Vermögenswerten enthalten den Veräußerungsgewinn des Kraftstoffgeschäfts der DHL Supply Chain Limited, Großbritannien, in Höhe von 4 MIO €. Zum 31. Dezember 2020 waren die Vermögenswerte und Verbindlichkeiten der Gesellschaft unter den zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten ausgewiesen worden.

Im Vorjahr waren die personalkostenbezogenen staatlichen Zuschüsse im Rahmen der Lockdown-Maßnahmen in Großbritannien verstärkt in Anspruch genommen worden.

In den übrigen Erträgen ist eine Vielzahl von kleineren Einzelsachverhalten enthalten.

### 7 Bestandsveränderungen und aktivierte Eigenleistungen

MIO €	H1 2020	H1 2021
Bestandsveränderungen Ertrag (+)/Aufwand (-)	51	67
Aktivierte Eigenleistungen	86	121
<b>Gesamt</b>	<b>137</b>	<b>188</b>

Die Erhöhung der aktivierten Eigenleistungen steht im Wesentlichen im Zusammenhang mit der Produktion von StreetScooter-Elektrofahrzeugen für Konzernunternehmen.

### 8 Abschreibungen

MIO €	H1 2020	H1 2021
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte, davon 0 (Vorjahr: 3) Wertminderungen	109	95
Abschreibungen auf erworbene Sachanlagen, davon 0 (Vorjahr: 19) Wertminderungen	770	786
Abschreibungen auf Nutzungsrechte, davon 0 (Vorjahr: 50) Wertminderungen	1.071	1.002
Wertminderung Firmenwerte	13	0
<b>Abschreibungen</b>	<b>1.963</b>	<b>1.883</b>

Die Wertminderungen des Vorjahres standen in erster Linie im Zusammenhang mit den Belastungen aus den pandemiebedingten Lockdown-Maßnahmen. Die Wertminderung des Firmenwerts resultierte aus der Neuausrichtung der StreetScooter GmbH, siehe auch  **Textziffer 12.**

## 9 Sonstige betriebliche Aufwendungen

MIO €	H1 2020	H1 2021
Fremdleistungen für Reinigung und Überwachung	232	273
Garantie-, Ersatzleistungen und Entschädigungen	264	226
Aufwendungen für Werbung und Public Relations	152	151
Aufwendungen aus Währungsumrechnung	136	144
Sonstige betriebliche Steuern	135	138
Aufwendungen für Telekommunikation	106	107
Büromaterial	91	101
Aufwendungen aus Versicherungen	94	100
Reise- und Bildungskosten	109	96
Aufwendungen für Zölle	76	91
Abrechnung mit der Bundesanstalt für Post und Telekommunikation	91	83
Wertberichtigung kurzfristiges Vermögen	121	75
Beratungskosten (inklusive Steuerberatung)	41	55
Kosten des Geldverkehrs	37	50
Repräsentations- und Bewirtungskosten	52	38
Abgangsverluste von Vermögenswerten	52	37
Beiträge und Gebühren	29	37
Freiwillige soziale Leistungen	40	36
Aufwendungen für Provisionsleistungen	31	35
Rechtskosten	24	31
Prüfungskosten	14	14
Spenden	14	12
Übrige Aufwendungen	250	223
<b>Gesamt</b>	<b>2.191</b>	<b>2.153</b>

In den übrigen Aufwendungen ist eine Vielzahl von kleineren Einzelsachverhalten enthalten.

## 10 Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen

Im Vorjahr wurden Wertminderungen in Höhe von 30 MIO € aufgrund von Lockdown-Maßnahmen vorgenommen. Sie betrafen ausschließlich die französische Gesellschaft Relais Colis SAS, die dem Segment eCommerce Solutions zugeordnet war. Das im Geschäftsjahr erzielte Ergebnis in Höhe von 44 MIO € entfiel im Wesentlichen auf die Global-e Online Ltd., Israel. Es ergaben sich aufgrund einer im Zusammenhang mit dem Börsengang dieser Gesellschaft stehenden Verwässerung der Anteile Erträge aus der Neubewertung in Höhe von 39 MIO €.

## 11 Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie beträgt 2,01 € im Berichtszeitraum (Vorjahr: 0,67 €).

### Unverwässertes Ergebnis je Aktie

		H1 2020	H1 2021
Auf Aktionäre der Deutsche Post AG entfallendes Konzernperiodenergebnis	MIO €	826	2.482
Gewichtete durchschnittliche Anzahl von ausgegebenen Aktien	Stück	1.235.591.845	1.237.575.838
<b>Unverwässertes Ergebnis je Aktie</b>	<b>€</b>	<b>0,67</b>	<b>2,01</b>

Das verwässerte Ergebnis je Aktie liegt bei 1,96 € im Berichtszeitraum (Vorjahr: 0,66 €).

### Verwässertes Ergebnis je Aktie

		H1 2020	H1 2021
Auf Aktionäre der Deutsche Post AG entfallendes Konzernperiodenergebnis	MIO €	826	2.482
Zuzüglich Zinsaufwand für die Wandelanleihe	MIO €	4	4
Abzüglich Ertragsteuern <sup>1</sup>	MIO €	0	0
Berichtigtes auf Aktionäre der Deutsche Post AG entfallendes Konzernperiodenergebnis	MIO €	830	2.486
Gewichtete durchschnittliche Anzahl von ausgegebenen Aktien	Stück	1.235.591.845	1.237.575.838
Potenziell verwässernde Aktien	Stück	21.050.277	32.314.787
Gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien für das verwässerte Ergebnis	Stück	1.256.642.122	1.269.890.625
<b>Verwässertes Ergebnis je Aktie</b>	<b>€</b>	<b>0,66</b>	<b>1,96</b>

<sup>1</sup> Gerundet unter 1 MIO €

## Erläuterungen zur Bilanz

### 12 Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen

Im ersten Halbjahr 2021 betrug die Investitionen in immaterielle Vermögenswerte (ohne Firmenwerte), erworbene Sachanlagen und Nutzungsrechte an Leasinggegenständen 2.750 MIO € (Vorjahr: 2.321 MIO €).

#### Investitionen

MIO €	30. Juni 2020	30. Juni 2021
Immaterielle Vermögenswerte (ohne Firmenwerte)	110	106
<b>Erworbenes Sachanlagen</b>		
Grundstücke und Bauten	49	76
Technische Anlagen und Maschinen	63	66
Transporteinrichtungen	120	193
Flugzeuge	67	47
IT-Ausstattung	25	22
Betriebs- und Geschäftsausstattung	26	21
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	475	846
	<b>825</b>	<b>1.271</b>
<b>Nutzungsrechte an Leasinggegenständen</b>		
Grundstücke und Bauten	866	1.033
Technische Anlagen und Maschinen	44	17
Transporteinrichtungen	138	112
Flugzeuge	337	138
IT-Ausstattung	1	0
Geleistete Anzahlungen	0	73
	<b>1.386</b>	<b>1.373</b>
<b>Gesamt</b>	<b>2.321</b>	<b>2.750</b>

Im Zusammenhang mit der Erneuerung der interkontinentalen Express-Flugzeugflotte sind im ersten Halbjahr 2021 drei Boeing-777-Flugzeuge, davon zwei als Nutzungsrechte, wie geplant zugegangen. Weiterhin wurden Anzahlungen für eine im Vorjahr getätigte Bestellung von acht Boeing-777-Flugzeugen geleistet,

die unter den geleisteten Anzahlungen und Anlagen im Bau sowie Anzahlungen auf Nutzungsrechte ausgewiesen werden.

Die Firmenwerte entwickelten sich wie folgt:

#### Firmenwertentwicklung

MIO €	2020	2021
<b>Anschaffungs- oder Herstellungskosten</b>		
Stand 1. Januar	12.398	12.040
Abgänge	0	-13
Währungsumrechnungsdifferenzen	-358	172
<b>Stand 31. Dezember/30. Juni</b>	<b>12.040</b>	<b>12.199</b>
<b>Abschreibungen</b>		
Stand 1. Januar	1.062	1.042
Abgänge	0	-13
Wertminderungen	13	0
Währungsumrechnungsdifferenzen	-33	22
<b>Stand 31. Dezember/30. Juni</b>	<b>1.042</b>	<b>1.051</b>
<b>Bilanzwert 31. Dezember/30. Juni</b>	<b>10.998</b>	<b>11.148</b>

Die Firmenwertabgänge entfallen ebenso wie die Wertminderungen des Vorjahres auf den Bereich Corporate Incubations. Mit der Auflösung des Vorstandsressorts zum 1. Januar 2021 wurde der diesem Bereich zugeordnete und vollständig wertgeminderte Teil des Firmenwerts ausgebucht.

### 13 Finanzielle Vermögenswerte

MIO €	Langfristig		Kurzfristig		Gesamt	
	31. Dez. 2020	30. Juni 2021	31. Dez. 2020	30. Juni 2021	31. Dez. 2020	30. Juni 2021
Zu Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte	466	507	81	161	<b>547</b>	<b>668</b>
Erfolgsneutral zum beizulegenden Zeitwert bewertete Vermögenswerte	29	41	0	0	<b>29</b>	<b>41</b>
Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete Vermögenswerte	251	286	1.234	1.358	<b>1.485</b>	<b>1.644</b>
<b>Finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>746</b>	<b>834</b>	<b>1.315</b>	<b>1.519</b>	<b>2.061</b>	<b>2.353</b>

Die kurzfristigen finanziellen Vermögenswerte erhöhten sich aufgrund von Geldmarktfonds-Käufen. Die Nettowertminderungen für das erste Halbjahr 2021 betragen –49 MIO € (Vorjahr: –102 MIO €).

#### 14 Gezeichnetes Kapital und Erwerb eigener Anteile

Zum 30. Juni 2021 hielt die KfW Bankengruppe (KfW) 20,5 % am Grundkapital der Deutsche Post AG. 79,2 % des Aktienbestandes befanden sich im Streubesitz, die restlichen 0,3 % der Aktien im Besitz der Deutsche Post AG.

Das gezeichnete Kapital besteht aus 1.239.059.409 auf den Namen lautenden Stückaktien (Stammaktien) mit einem auf die einzelne Aktie entfallenden anteiligen Betrag des Grundkapitals von 1 € und ist voll eingezahlt.

#### Entwicklung gezeichnetes Kapital und eigene Anteile

MIO €	2020	2021
<b>Gezeichnetes Kapital</b>		
Stand 1. Januar	1.237	1.239
Zugang durch bedingte Kapitalerhöhung (Performance Share Plan)	2	0
<b>Stand 31. Dezember / 30. Juni</b>	<b>1.239</b>	<b>1.239</b>
<b>Eigene Anteile</b>		
Stand 1. Januar	–1	0
Erwerb eigener Anteile	–2	–6
Ausgabe/Verkauf eigener Anteile	3	2
<b>Stand 31. Dezember / 30. Juni</b>	<b>0</b>	<b>–4</b>
<b>Gesamt zum 31. Dezember / 30. Juni</b>	<b>1.239</b>	<b>1.235</b>

Mit dem Aktienrückkaufprogramm wurden bis zum 30. Juni 2021 3.613.272 Aktien für insgesamt 197 MIO € zu einem durchschnittlichen Kaufpreis je Aktie von 54,39 € zurückerworben. Die zurückgekauften Aktien können für die Bedienung von

langfristigen Vergütungsprogrammen für Führungskräfte bzw. für eine Kapitalherabsetzung genutzt werden.

Weiterhin wurden im ersten Halbjahr 2021 zur Bedienung der Tranche 2020 und der Matching-Share-Ansprüche aus der Tranche 2016 eigene Anteile für 118 MIO € Anschaffungskosten und zu einem Durchschnittskurs je Aktie von 44,96 € erworben und an die Führungskräfte ausgegeben.

Am 30. Juni 2021 hielt die Deutsche Post AG 3.684.527 eigene Aktien.

#### 15 Rücklagen

##### Kapitalrücklage

MIO €	2020	2021
Stand 1. Januar	3.482	3.519
Share Matching Scheme Zuführung	87	74
Ausübung	–77	–99
<b>Summe Share Matching Scheme</b>	<b>10</b>	<b>–25</b>
Performance Share Plan Zuführung	26	12
Ausübung	–26	0
<b>Summe Performance Share Plan</b>	<b>0</b>	<b>12</b>
Ausgabe eigener Anteile	24	0
Wertänderungen bei Erwerb und Ausgabe eigener Anteile	3	4
<b>Stand 31. Dezember / 30. Juni</b>	<b>3.519</b>	<b>3.510</b>

##### Gewinnrücklagen

Die Gewinnrücklagen enthalten insbesondere Änderungen durch Kapitalerhöhungen bzw. -herabsetzungen:

#### Kapitalerhöhung/-herabsetzung

MIO €	30. Juni 2020	30. Juni 2021
Aktienrückkauf Tranche I	0	–193
Verpflichtung Aktienrückkauf Tranche I	0	–303
Erwerb/Ausgabe eigener Anteile – Share Matching Scheme	26	–1
Ausübung eigener Anteile – Share Matching Scheme	5	–18
Sonstiges	0	–2
<b>Gesamt</b>	<b>31</b>	<b>–517</b>

Die erste Tranche des Aktienrückkaufprogramms mit einem Gesamtvolumen von bis zu 500 MIO € wird zwischen dem 10. Mai 2021 und dem 17. September 2021 auf Basis einer unwiderruflichen Vereinbarung durch einen unabhängigen Finanzdienstleister durchgeführt. Die sich daraus ergebende Verpflichtung wurde zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses in voller Höhe zu Lasten der Gewinnrücklagen als finanzielle Verbindlichkeit erfasst und um die bis zum 30. Juni 2021 getätigten Rückkäufe vermindert. Die Verpflichtung der noch zu tätigen Aktienkäufe nach dem 30. Juni 2021 ist in Höhe von 303 MIO € berücksichtigt.

## Segmentberichterstattung

### 16 Segmentberichterstattung

#### Segmente nach Unternehmensbereichen

MIO €	Express		Global Forwarding, Freight <sup>1</sup>		Supply Chain <sup>1</sup>		eCommerce Solutions		Post & Paket Deutschland		Group Functions		Konsolidierung <sup>1,2</sup>		Konzern <sup>1</sup>	
	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021
H1	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021
Außenumsatz	8.483	11.204	7.235	9.358	5.926	6.501	2.094	2.824	7.624	8.424	39	22	0	0	<b>31.401</b>	<b>38.333</b>
Innenumsatz	184	247	486	629	39	55	64	64	213	295	753	872	-1.739	-2.162	<b>0</b>	<b>0</b>
Umsatz gesamt	8.667	11.451	7.721	9.987	5.965	6.556	2.158	2.888	7.837	8.719	792	894	-1.739	-2.162	<b>31.401</b>	<b>38.333</b>
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	958	2.138	264	528	138	365	7	233	598	871	-461	-139	0	-2	<b>1.504</b>	<b>3.994</b>
davon: Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen	1	0	0	0	2	1	-35	0	0	0	0	42	0	1	<b>-32</b>	<b>44</b>
Segmentvermögen <sup>3</sup>	16.263	17.009	8.901	9.953	7.889	8.380	1.878	1.886	6.188	6.301	5.267	5.517	-80	-81	<b>46.306</b>	<b>48.965</b>
davon: Anteile an nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen	24	8	19	19	14	16	0	0	0	0	17	77	-1	0	<b>73</b>	<b>120</b>
Segmentverbindlichkeiten <sup>3</sup>	4.224	4.462	3.296	3.872	2.912	2.859	717	769	2.716	2.842	1.567	1.655	-62	-68	<b>15.370</b>	<b>16.391</b>
Netto-Segmentvermögen/-verbindlichkeit <sup>3</sup>	12.039	12.547	5.605	6.081	4.977	5.521	1.161	1.117	3.472	3.459	3.700	3.862	-18	-13	<b>30.936</b>	<b>32.574</b>
Capex (erworbene Vermögenswerte)	403	626	40	50	169	203	26	61	163	266	134	171	0	0	<b>935</b>	<b>1.377</b>
Capex (Nutzungsrechte)	507	488	89	86	498	311	86	61	2	6	204	421	0	0	<b>1.386</b>	<b>1.373</b>
Capex gesamt	910	1.114	129	136	667	514	112	122	165	272	338	592	0	0	<b>2.321</b>	<b>2.750</b>
Planmäßige Abschreibungen	693	736	125	119	429	416	80	84	153	164	398	364	0	0	<b>1.878</b>	<b>1.883</b>
Wertminderungen	0	0	0	0	60	0	5	0	0	0	20	0	0	0	<b>85</b>	<b>0</b>
Abschreibungen gesamt	693	736	125	119	489	416	85	84	153	164	418	364	0	0	<b>1.963</b>	<b>1.883</b>
Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen (+) und Erträge (-)	208	253	47	83	102	80	50	1	183	140	113	-17	0	0	<b>703</b>	<b>540</b>
Mitarbeiter <sup>4</sup>	97.757	106.120	42.713	41.677	157.368	165.596	29.401	31.469	155.663	163.075	12.724	12.419	-1	0	<b>495.625</b>	<b>520.356</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte, **Textziffer 4** <sup>2</sup> Inklusive Rundungen <sup>3</sup> Stichtagsbezogen zum 31. Dezember 2020 und 30. Juni 2021 <sup>4</sup> Im Durchschnitt (Teilzeitkräfte auf Vollzeitkräfte umgerechnet)

## Segmente nach Unternehmensbereichen

MIO €	Express		Global Forwarding, Freight <sup>1</sup>		Supply Chain <sup>1</sup>		eCommerce Solutions		Post & Paket Deutschland		Group Functions		Konsolidierung <sup>1,2</sup>		Konzern <sup>1</sup>	
	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021
Q2																
Außenumsatz	4.424	5.824	3.887	4.928	2.718	3.287	1.129	1.403	3.765	4.022	14	9	0	0	<b>15.937</b>	<b>19.473</b>
Innenumsatz	93	128	252	307	15	28	33	31	113	142	409	450	-915	-1.086	<b>0</b>	<b>0</b>
Umsatz gesamt	4.517	5.952	4.139	5.235	2.733	3.315	1.162	1.434	3.878	4.164	423	459	-915	-1.086	<b>15.937</b>	<b>19.473</b>
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)	565	1.177	190	312	33	198	1	116	264	315	-141	-34	0	-1	<b>912</b>	<b>2.083</b>
davon: Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Unternehmen	0	0	0	0	1	1	-33	0	0	0	1	42	0	1	<b>-31</b>	<b>44</b>
Capex (erworbene Vermögenswerte)	230	338	19	29	73	117	15	42	91	147	53	120	1	1	<b>482</b>	<b>794</b>
Capex (Nutzungsrechte)	130	279	36	32	190	153	51	40	0	0	141	340	0	-1	<b>548</b>	<b>843</b>
Capex gesamt	360	617	55	61	263	270	66	82	91	147	194	460	1	0	<b>1.030</b>	<b>1.637</b>
Planmäßige Abschreibungen	348	373	63	59	198	210	38	42	80	83	146	185	0	1	<b>873</b>	<b>953</b>
Wertminderungen	0	0	0	0	60	0	2	0	0	0	7	0	0	0	<b>69</b>	<b>0</b>
Abschreibungen gesamt	348	373	63	59	258	210	40	42	80	83	153	185	0	1	<b>942</b>	<b>953</b>
Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen (+) und Erträge (-)	101	115	19	45	50	35	44	4	100	61	55	-46	0	-1	<b>369</b>	<b>213</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte, Textziffer 4 <sup>2</sup> Inklusive Rundungen

## Informationen über geografische Regionen

MIO €	Deutschland		Europa (ohne Deutschland) <sup>1</sup>		Amerikas		Asien-Pazifik <sup>1</sup>		Übrige Regionen		Konzern <sup>1</sup>	
	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021
H1												
Außenumsatz	9.509	10.627	8.903	11.133	5.993	7.801	5.681	7.254	1.315	1.518	<b>31.401</b>	<b>38.333</b>
Langfristige Vermögenswerte <sup>2</sup>	10.093	10.340	10.526	10.760	7.782	8.103	4.817	5.023	599	619	<b>33.817</b>	<b>34.845</b>
Capex	622	966	536	656	815	786	297	274	51	68	<b>2.321</b>	<b>2.750</b>
Q2												
Außenumsatz	4.672	5.155	4.379	5.741	3.159	4.011	3.084	3.781	643	785	<b>15.937</b>	<b>19.473</b>
Capex gesamt	366	671	191	341	323	446	125	144	25	35	<b>1.030</b>	<b>1.637</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte, Textziffer 4 <sup>2</sup> Stichtagsbezogen zum 31. Dezember 2020 und 30. Juni 2021

**Überleitungsrechnung**

MIO €	H1 2020	H1 2021
Gesamtergebnis der berichteten Segmente <sup>1</sup>	1.965	4.135
Group Functions	-461	-139
Überleitung zum Konzern/Konsolidierung <sup>1</sup>	0	-2
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)</b>	<b>1.504</b>	<b>3.994</b>
Finanzergebnis	-306	-319
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>1.198</b>	<b>3.675</b>
Ertragsteuern	-288	-1.029
<b>Konzernperiodenergebnis</b>	<b>910</b>	<b>2.646</b>

<sup>1</sup> Angepasste Vorjahreswerte, Textziffer 4

**17 Angaben zu Finanzinstrumenten**
**Finanzielle Vermögenswerte und Verbindlichkeiten**

MIO €	Buchwert	Zeitwert	Level 1 <sup>1</sup>	Level 2 <sup>2</sup>	Level 3 <sup>3</sup>
<b>30. Juni 2021</b>					
<b>Langfristige finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>834</b>	<b>762</b>	<b>305</b>	<b>457</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte <sup>4</sup>	507	435	0	435	0
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte	327	327	305	22	0
<b>Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>1.519</b>	<b>1.358</b>	<b>1.320</b>	<b>38</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte <sup>5</sup>	161	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte	1.358	1.358	1.320	38	0
<b>Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten</b>	<b>15.720</b>	<b>7.428</b>	<b>6.792</b>	<b>636</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Verbindlichkeiten <sup>4</sup>	15.720	7.428	6.792	636	0
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten	0	0	0	0	0
<b>Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten</b>	<b>3.477</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>13</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Verbindlichkeiten <sup>5</sup>	3.464	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten	13	13	0	13	0
<b>31. Dezember 2020</b>					
<b>Langfristige finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>746</b>	<b>672</b>	<b>279</b>	<b>393</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte <sup>4</sup>	466	392	0	392	0
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte	280	280	279	1	0
<b>Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte</b>	<b>1.315</b>	<b>1.234</b>	<b>1.211</b>	<b>23</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Vermögenswerte <sup>5</sup>	81	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte	1.234	1.234	1.211	23	0
<b>Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten</b>	<b>15.851</b>	<b>7.823</b>	<b>7.268</b>	<b>555</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Verbindlichkeiten <sup>4</sup>	15.850	7.822	7.268	554	0
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten	1	1	0	1	0
<b>Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten</b>	<b>3.247</b>	<b>53</b>	<b>0</b>	<b>53</b>	<b>0</b>
Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete Verbindlichkeiten <sup>5</sup>	3.194	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten	53	53	0	53	0

<sup>1</sup> Notierte Marktpreise <sup>2</sup> Andere Bewertungsfaktoren als notierte Marktpreise, die für Instrumente direkt oder indirekt beobachtbar sind <sup>3</sup> Bewertungsfaktoren, die nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren <sup>4</sup> Buchwert enthält auch Leasingforderungen von 87 MIO € (31. Dezember 2020: 81 MIO €) und -verbindlichkeiten von 8.926 MIO € (31. Dezember 2020: 8.638 MIO €) gemäß IFRS 16. Die beizulegenden Zeitwerte der Leasingverbindlichkeiten werden nicht aufgeführt, da sie nicht in den Anwendungsbereich des IFRS 9 fallen. <sup>5</sup> Die Angabe des Marktwertes entfällt, da der Buchwert des Finanzinstruments näherungsweise dem Marktwert entspricht (IFRS 7.29a).

In der vorstehenden Tabelle werden ausgewählte finanzielle Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die zum beizulegenden Zeitwert bzw. zu fortgeführten Anschaffungskosten bilanziert werden, dargestellt. Zu fortgeführten Anschaffungskosten angesetzte finanzielle Vermögenswerte und Verbindlichkeiten werden erfasst, wenn Buchwert und beizulegender Zeitwert voneinander abweichen. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, flüssige Mittel und Zahlungsmitteläquivalente sowie die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten werden nicht aufgeführt, da der beizulegende Zeitwert gemäß IFRS 7.29a näherungsweise dem Buchwert entspricht. Außerdem werden die sonstigen langfristigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten nicht aufgeführt, da der beizulegende Zeitwert vom Buchwert nicht abweicht.

Die beizulegenden Zeitwerte werden auf die Fair-Value-Kategorien (Level 1 bis 3) übergeleitet.

Unter Level 1 werden zum beizulegenden Zeitwert bilanzierte Eigenkapitalinstrumente, Schuldinstrumente und zu fortgeführten Anschaffungskosten angesetzte Schuldinstrumente ausgewiesen, deren beizulegende Zeitwerte sich am Markt auf Basis notierter Marktpreise ablesen lassen.

Die Bestimmung der Marktwerte der unter Level 2 fallenden zu fortgeführten Anschaffungskosten bilanzierten finanziellen Vermögenswerte und Rohstoff-, Zins- und Fremdwährungsderivate erfolgt auf Basis der Multiplikatormethode bzw. auf Basis abgezinster, zukünftig erwarteter Cashflows unter Berücksichtigung von Terminkursen für Währungen, Zinsen und Rohstoffe (Marktvergleichsverfahren). Dafür werden am Markt beobachtbare Preisnotierungen (Währungskurse, Zinsen- und Rohstoffpreise) aus marktüblichen Informationsplattformen in das Treasury Management System importiert. Die Preisnotierungen spiegeln die tatsächlichen Transaktionen für ähnliche Instrumente am aktiven Markt wider.

Level 3 enthält im Wesentlichen Marktwerte von Unternehmensbeteiligungen und Derivaten, die im Zusammenhang mit M&A-Transaktionen stehen. Die Bewertung erfolgt mittels anerkannter Bewertungsmodelle unter Berücksichtigung plausibler Annahmen. Die Marktwerte der Derivate sowie der

Vermögenswerte und Schulden hängen maßgeblich von Finanzkennzahlen ab. Steigende Finanzkennzahlen führen zu höheren Marktwerten, sinkende zu niedrigeren Marktwerten.

### **18 Eventualverbindlichkeiten und sonstige finanzielle Verpflichtungen**

Die Eventualverbindlichkeiten und die weiteren finanziellen Verpflichtungen, wie das Bestellobligo, haben sich nach Berücksichtigung der Investitionen in die Flugzeugflotte, **Textziffer 12**, im Vergleich zum 31. Dezember 2020 nicht wesentlich verändert.

### **19 Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen**

Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen haben sich gegenüber dem 31. Dezember 2020 nicht wesentlich geändert.

### **20 Ereignisse nach dem Bilanzstichtag/Sonstiges**

Der Vorstand hat im Juli 2021 beschlossen, dass Deutsche Post DHL Group im vierten Quartal 2021 ihren rund 550.000 Beschäftigten eine Sonderprämie von je 300 € pro Mitarbeiter (bezogen auf eine Vollzeitkraft) als Anerkennung für die Leistungen während der Pandemie zahlen wird.

Weitere berichtspflichtige Ereignisse nach dem Bilanzstichtag lagen nicht vor.

## **VERSICHERUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER**

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzern-Zwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzern-Zwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

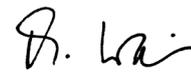
Bonn, 4. August 2021

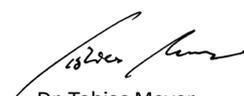
Deutsche Post AG  
Der Vorstand

  
Dr. Frank Appel

  
Ken Allen

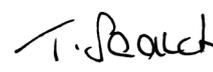
  
Oscar de Bok

  
Melanie Kreis

  
Dr. Tobias Meyer

  
Dr. Thomas Ogilvie

  
John Pearson

  
Tim Scharwath

# BESCHEINIGUNG NACH PRÜFERISCHER DURCHSICHT

An die Deutsche Post AG, Bonn

Wir haben den verkürzten Konzern-Zwischenabschluss – bestehend aus Gewinn-und-Verlust-Rechnung und Gesamtergebnisrechnung, Bilanz, Kapitalflussrechnung, Eigenkapitalveränderungsrechnung sowie ausgewählten erläuternden Anhangangaben – und den Konzern-Zwischenlagebericht der Deutsche Post AG, Bonn, für den Zeitraum vom 1. Januar bis 30. Juni 2021, die Bestandteile des Halbjahresfinanzberichts nach § 115 WpHG sind, einer prüferischen Durchsicht unterzogen. Die Aufstellung des verkürzten Konzern-Zwischenabschlusses nach den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, und des Konzern-Zwischenlageberichts nach den für Konzern-Zwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG liegt in der Verantwortung des Vorstands der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, eine Bescheinigung zu dem verkürzten Konzern-Zwischenabschluss und dem Konzern-Zwischenlagebericht auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht abzugeben.

Wir haben die prüferische Durchsicht des verkürzten Konzern-Zwischenabschlusses und des Konzern-Zwischenlageberichts unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze für die prüferische Durchsicht von Abschlüssen unter ergänzender Beachtung des International Standard on Review Engagements „Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity“ (ISRE 2410) vorgenommen. Danach ist die prüferische Durchsicht so zu planen und durchzuführen, dass wir bei kritischer Würdigung mit einer gewissen Sicherheit ausschließen können, dass der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU

anzuwenden sind, und der Konzern-Zwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzern-Zwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden sind. Eine prüferische Durchsicht beschränkt sich in erster Linie auf Befragungen von Mitarbeitern der Gesellschaft und auf analytische Beurteilungen und bietet deshalb nicht die durch eine Abschlussprüfung erreichbare Sicherheit. Da wir auftragsgemäß keine Abschlussprüfung vorgenommen haben, können wir einen Bestätigungsvermerk nicht erteilen.

Auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht sind uns keine Sachverhalte bekannt geworden, die uns zu der Annahme veranlassen, dass der verkürzte Konzern-Zwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, oder dass der Konzern-Zwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzern-Zwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden sind.

Düsseldorf, den 4. August 2021

PricewaterhouseCoopers GmbH  
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Dietmar Prümm  
Wirtschaftsprüfer

Verena Heineke  
Wirtschaftsprüferin

## FINANZKALENDER



Terminaktualisierungen und Hinweise zu Live-Übertragungen finden Sie auf unserem [@ Reporting Hub](#).

## KONTAKTE

**Deutsche Post AG**  
Zentrale  
53250 Bonn

**Investor Relations**  
 0228 182-6 36 36  
 [ir@dpdhl.com](mailto:ir@dpdhl.com)

**Pressestelle**  
 0228 182-99 44  
 [pressestelle@dpdhl.com](mailto:pressestelle@dpdhl.com)

### VERÖFFENTLICHUNG

Dieser Bericht wurde am 5. August 2021 veröffentlicht und liegt auch in Englisch vor.

Dieser Bericht enthält zukunftsgerichtete Aussagen. Zukunftsgerichtete Aussagen sind Aussagen, die nicht Tatsachen der Vergangenheit beschreiben. Sie umfassen auch Aussagen über Annahmen und Erwartungen. Diese Aussagen basieren auf gegenwärtigen Planungen, Einschätzungen und Prognosen sowie den der Deutsche Post AG zum Zeitpunkt der Fertigstellung dieses Berichts zur Verfügung stehenden Informationen und sind nicht als Garantien der darin enthaltenen zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse zu verstehen. Diese sind vielmehr von einer Vielzahl von Faktoren abhängig und unterliegen verschiedenen Risiken und Ungewissheiten (insbesondere den im Kapitel „Prognose, Chancen und Risiken“ beschriebenen) und beruhen auf Annahmen, die sich möglicherweise als nicht zutreffend erweisen. Es ist möglich, dass die tatsächlichen Entwicklungen und Ergebnisse von den in diesem Bericht getroffenen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Die Deutsche Post AG übernimmt keine über die gesetzlichen Anforderungen hinausgehende Verpflichtung, die in diesem Bericht getroffenen zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren. Wenn die Deutsche Post AG eine oder mehrere zukunftsgerichtete Aussagen aktualisiert, kann daraus nicht geschlossen werden, dass die betroffenen oder andere zukunftsgerichtete Aussagen fortlaufend aktualisiert werden.

Personenbezogene Bezeichnungen werden in diesem Bericht generell in der männlichen Form angeführt. Dies ist nicht geschlechtsspezifisch gemeint, sondern geschieht ausschließlich aus Gründen der besseren Lesbarkeit. Begriffe wie Mitarbeiter beziehen selbstverständlich alle Geschlechter ein.